



**UNIVERSIDAD DE JAÉN**  
*Facultad de Ciencias Sociales y Jurídicas*

Trabajo Fin de Grado

# LA GRAN RECESIÓN DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA

**Alumno: Cristian Calahorro Morente**

**Mayo, 2016**

## **RESUMEN EN ESPAÑOL**

Este trabajo comienza con un breve análisis de lo ocurrido en los últimos 60 años en nuestra economía, estudiando todas las políticas llevadas a cabo en este período de los diferentes gobiernos que ha existido en esta etapa.

Mediante un análisis de los cinco bloques económicos, que están formados por producción y demanda, mercado de trabajo, precios, sector público y sector exterior, midiendo los valores numéricos que arrojan las tablas y gráficos de estos bloques económicos, elaboraremos una serie de causas y consecuencias que explicaron la “Gran Recesión” económica en España.

Con el análisis de los datos se puede observar que desde el año 2007 hasta el año 2014 estamos inmersos en una grave crisis que algunos autores lo señalan como la “Gran Recesión”. Durante ese período en todos los bloques económicos se produce un gran descenso en todos sus apartados especialmente en los referidos al sector de la construcción y el sector bancario.

En 2008 explotó la burbuja inmobiliaria española quizás debido al contagio de la crisis subprime producida en Estados Unidos que tuvo unas causas similares a la española pero en ésta última la caída fue mayor. El sector bancario, finalmente por esta grave crisis y también afectada por la crisis inmobiliaria, tuvo que ser rescatado por la Unión Europea a través de un “Rescate Bancario” como se produjo en Irlanda y en Grecia.

Finalmente parece ser que desde 2014, como arrojan los datos analizados en los cinco bloques, la economía española empieza a remontar e incluso en algunos apartados pasan a datos positivos, como se arroja en los datos del PIB, que cada trimestre que va pasando éstos datos aceleran más su crecimiento, un indicador bastante positivo que parece que se empieza a ver la luz al final del túnel.

## RESUMEN EN INGLÉS

This work beginning talking about a brief analysis of what happened in the last 60 years in our economy, analyzing all policies carried out in this period of the different governments that have existed in this stage.

Through an analysis of the five economic blocs, which are formed by supply and demand, labor market, prices, public sector and foreign sector, observing the numerical values that cast the tables and graphs of these economic blocks, we will develop a series of causes and consequences explained the "Big Recession" economic in Spain.

It is observed that sine 2007 up to 2014 we are Deep into an important crisis which some authors calle it like "Big Recession".During these period in all economical blocks is produced a high fall in all their parts especially related with building area and banking area.

In 2008 blew up spanish property bubble due to subprime crisis contagion produced in United States which had similar causes to spanish but in the last the fall was greater. Finally, the banking area had to be save by European Union throug a "bank save" as occurred in Ireland and Greece due to this serious crisis and property crisis was also affected.

Finally it seems that since 2014 like generate analized datum in five blocks, the Spanish economy begins to go upand even in some sections pass positive data, as generate PIB data, each quarter that passes these data accelerate their growth, a fairly positive indicator that seems to be beginning to see light at end of tunnel.

## LA GRAN RECESIÓN DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA

### Índice

1. INTRODUCCIÓN .....	5
2. LA ECONOMÍA ESPAÑOLA EN PERSPECTIVA (1960-2015) .....	6
3. METODOLOGÍA Y DATOS UTILIZADOS.....	12
4. RESULTADOS OBTENIDOS .....	14
4.1 PRODUCCIÓN Y DEMANDA .....	14
4.2 MERCADO DE TRABAJO .....	22
4.3 PRECIOS .....	33
4.4 SECTOR PÚBLICO .....	36
4.5 SECTOR EXTERIOR .....	43
5. CONCLUSIONES .....	46
6. BIBLIOGRAFÍA .....	51

## **1. INTRODUCCIÓN**

Se va a realizar un análisis de la crisis de la economía española sobre el período de 2007 hasta 2015 analizando cinco bloques económicos.

Lo primero a realizar es una evolución de la economía española desde 1960 hasta la actualidad con la llegada de la grave crisis económica en nuestro país. Hablaremos, por lo tanto, de las políticas realizadas por los diferentes gobiernos desde ese gran proteccionismo durante la etapa franquista hasta la evolución a la economía de mercado que actualmente reina en nuestro país.

Lo segundo a abordar es que a través de los diferentes datos que nos ofrece el INE (Instituto Nacional de Estadística), el Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas, el banco de España y demás instituciones se va a realizar un análisis sobre el período indicado a través de cinco bloques económicos como son demanda y producción, precios, mercado de trabajo, sector exterior y sector público para poder analizar la repercusión que ha tenido la crisis en nuestro país. También se indicará las unidades utilizadas en los datos ya sean porcentajes, valores absolutos, etc.

El tercer apartado consiste en que, para poder realizar un buen análisis con todos estos datos, se van a realizar las pertinentes explicaciones sobre tablas con datos numéricos y también a través de gráficos para una mejor exposición de los datos a analizar. Mediante éste análisis vamos a ir señalando cómo evolucionan los cinco bloques económicos a lo largo de los trimestres de los diferentes años, que van desde el primer trimestre de 2007 hasta el tercer trimestre de 2015.

Por último, se elaborará una conclusión que explicará las causas que ha tenido la crisis en dicho período sobre nuestra economía. Se va a realizar separándolos como en dos apartados. El primero consistirá en ir desde 2007 hasta 2013, ambos inclusive, analizando los cinco bloques de nuestra economía, uno por uno, para ver cuáles fueron las causas y respectivamente las consecuencias de esos datos recogidos en los análisis. Son los años más duros para nuestra economía y se ve que durante este gran período de crisis económica iban cayendo todos nuestros sectores con el paso de los años. Finalmente, el segundo apartado trata de los años 2014 y 2015 que es donde la economía empieza a crecer en valores positivos y parece verse la luz al final de túnel.

## **2. LA ECONOMÍA ESPAÑOLA EN PERSPECTIVA (1960-2015)**

Lo primero a abordar es sobre la evolución de la economía española desde 1960 hasta la actual crisis económica.

España ha superado el ritmo de avance las naciones europeas más maduras (3% en tasa media anual, 0'7 puntos porcentuales más que UE). Obvio, por la mayor capacidad de crecimiento de las naciones más atrasadas cuando sus tasas de ahorro y de aumento de la población se asemejan a las más adelantadas. El crecimiento de la producción ha multiplicado por 6 la renta nacional lo que ha transformado de forma radical la estructura económica y social del país. (Myro, 2011).

Podemos distinguir cinco etapas:

La primera etapa de 1960 a principios 70: rápido crecimiento PIB y convergencia con Europa, apoyado en el sector industrial y la desagrarización, apertura comercial, exterior y aumento de la inversión extranjera.

El intenso crecimiento económico de España durante esta etapa está impulsado por siete fuerzas. (Fuentes Quintana, 1993).

En primer lugar, la primera fuerza señala este autor es el deseo de los españoles por lograr este crecimiento. El español estaba dispuesto a lograr a toda costa ese desarrollo económico convirtiéndose en una aventura personal que a veces le exigió el coste de la emigración interna o emigración exterior buscando conseguir ese mejor estar económico en una Europa exigente y lejana.

En segundo lugar, el atraso relativo acumulado por el país. El salto hacia adelante facilitado por ese atraso relativo explica la aceleración del crecimiento a comienzos de los 60 por el desnivel entre la técnica disponible y la aplicada a los procesos productivos españoles.

En tercer lugar, la liberalización de las importaciones a través de la llegada de bienes de equipo del exterior hizo que se difundiese el progreso técnico en la economía española.

En cuarto lugar, el crecimiento de la demanda en todos sus componentes tanto en consumo familiar como en inversión privada y exportaciones.

En quinto lugar, la apertura al exterior que conectó a la economía española con un comercio mundial en plena expansión que hizo que crecieran las exportaciones españolas de

bienes y servicios pese a las limitaciones en aranceles. Por otra parte, el crecimiento espectacular del turismo que revolucionó la exportación de servicios sumada a las transferencias de nuestros emigrantes por el éxodo a Europa.

En sexto lugar, España contó con los recursos productivos necesarios para crecer. Contó con recursos financieros que ofreció ahorro interno por el aumento de la renta y ahorro externo por las inversiones exteriores con un excedente de mano de obra no utilizada.

Por último, la ganancia relativa en los precios de los productos industriales respecto de los precios de los alimentos, materias primas y energía que cada vez más era necesaria su importación. Esa ganancia en la relación real de intercambio puede cifrarse en 20-25 por ciento a lo largo de la década que mejoró la renta real con el desarrollo de la industria y del comercio.

La segunda etapa es la crisis económica y la divergencia (1975-1984). (Fuentes Quintana, 1993).

Los factores fundamentales que están detrás de la crisis de los setenta se deben a siete grandes partidas. El primer factor es el lanzamiento simultáneo de la demanda mundial a consecuencia de la gran inflación de comienzos de los setenta alimentada por el déficit de la balanza de pagos americana. En segundo lugar, un vuelco espectacular en la relación real de intercambio de los productos industriales frente a la explosión del precio del petróleo y la elevación de precios de materias primas y alimentos. En tercer lugar, la inflación de demanda de España se le sumó el aumento de los precios internacionales en toda su estructura industrial. En cuarto lugar, se erosionó la competitividad de las exportaciones agudizando el déficit de la balanza de pagos y se extendió la ineficiencia productiva porque se prefería especular con los precios. En quinto lugar, la multiplicación de las partidas de costes y de la debilidad de la demanda hizo que las empresas registraran la crisis en sus cuentas de resultados con una caída dramática de los beneficios. Por último, la crisis del estado fiscal por el aumento del déficit público, por el intenso crecimiento de los gastos corrientes y la caída de los ingresos por el menor crecimiento del PIB o del gasto nacional y por la economía irregular o subterránea.

El estado con la llegada de la crisis llevó a cabo una serie de políticas de ajuste aunque estas políticas agudizaron aún más la crisis.

La primera política de ajuste fue la política compensatoria cuyos principios consistían en mantener el precio de la energía con subvenciones al consumo, sustituir la menor demanda exterior de las distintas producciones por demanda interna, intervenir ciertos precios para luchar contra la inflación y sobreindiciar los salarios. Los efectos de esta política fueron un desequilibrio intenso de la balanza de pagos, un aumento de las subvenciones del presupuesto, una distorsión y aumento de los consumos de energía que produjo un gran déficit en la balanza de pagos y en el presupuesto y en el crecimiento de la inflación.

La segunda política de ajuste fue la política permisiva. Consistente en la sobreindiciación de los salarios, con una política monetaria y fiscal permisiva y una devaluación del tipo de cambio. Con esta política llevó a la economía española a una gran inflación, un déficit de la balanza de pagos por cuenta corriente con una gran deuda exterior y unos sectores productivos que no habían adaptado sus costes y producciones a los datos de la crisis.

Otra política de ajuste fue los pactos de Moncloa suscrita por todos los partidos políticos que tenían representación parlamentaria. Esta política parte de la división en dos campos diferentes que son el saneamiento de la economía y el de las reformas o ajustes positivos. Las medidas de reforma contenían cuatro líneas. La primera fue, la reforma del presupuesto y gasto público para lograr la universalidad del presupuesto y con ella el mejor control de los gastos. La segunda, una reforma fiscal que pusiera a la hora de Europa nuestro anticuado cuadro tributario incorporando una reforma de las administraciones tributaria. La tercera, una reforma del sistema financiero con tres objetivos que eran practicar un control monetario activo y continuo, liberalizar el sistema financiero y supervisar la liquidez y solvencia de nuestras entidades de crédito. La cuarta, era definir un nuevo marco de relaciones laborales mediante el estatuto de los trabajadores, flexibilizando al máximo las condiciones de empleo y primando la creación de los nuevos puestos de trabajo.

Otra política fue la del disenso que se llevó a cabo entre 1979 y 1982. Las rápidas y espectaculares ganancias conseguidas con el saneamiento de la economía produjeron un gran optimismo entre los partidos políticos. Al lograrse un gran superávit de las cuentas exteriores el gobierno se vió menos dispuesto a continuar con la política del consenso. Con la llegada de la segunda crisis energética demandaba un nuevo ajuste que demandaba la exigencia de unos ajustes del sistema económico y de la estructura productiva que no estaban cumplidos y sumando a los ajustes obligados de precios y rentas por la segunda crisis energética. Esto



produjo una debilidad política y unas grandes dificultades económicas. Como consecuencia se produjo un aumento del gasto público y una propensión al déficit.

La última política de ajuste fue el programa económico a plazo medio del gobierno socialista. Las medidas de saneamiento económico fueron una política monetaria restrictiva, una política presupuestaria dirigida a reducir el déficit público, una política de equilibrio de la balanza de pagos con un tipo de cambio realista según el mercado y fomentar la competitividad de las exportaciones y una moderación del crecimiento de los salarios y otras rentas. Las medidas de reforma económica fueron, un ajuste de la estructura productiva con reconversión de la industria, una flexibilización y liberalización del mercado de trabajo y de los mercados de bienes y servicios y una reforma del sector público con reducción del déficit público, de la seguridad social y de la empresa pública.

1985-1994: incorporación a la UE.

Para poder lograr la incorporación a la UE se tenían que cumplir cinco condiciones para una política de convergencia europea. (Fuentes Quintana, 1993).

La primera, aprovechar las oportunidades de un mercado único hacia el que debe caminarse por un proceso continuo y progresivo que permita ganar las ventajas que le concede la teoría de la integración económica con un mercado más extenso y unificado y una mayor competencia. La segunda, la estabilidad de precios como premisa de la cultura europea. La tercera, la estabilidad del tipo de cambio y la certeza de su evolución deben fundamentar un comercio exterior creciente para un crecimiento económico continuado. La cuarta el sistema económico debe fundamentarse en la economía de mercado con intervenciones públicas que corrijan sus probados fallos en la asignación de recursos. Y por último, la práctica de una política de cohesión económica que garantice una igualdad en las condiciones de competencia entre países más y menos desarrollados de la comunidad europea.

La expansión desde los 90 se basó en un fuerte endeudamiento de las empresas y las familias, un crecimiento desmesurado de la construcción y la dependencia progresiva de la financiación exterior. A la entrada en la Unión Monetaria se consiguieron una serie de beneficios y costes y de una serie de logros y aspectos que no se consiguieron. (Jordán, 2013).

Entre los beneficios podemos descubrir, en primer lugar, una reducción de los costes de transacción que produciría un ahorro entre un 0,25 y un 0,50% del PIB comunitario. En segundo lugar, una disminución de la incertidumbre sobre el tipo de cambio ya que una moneda única favorecería la inversión y el comercio, al eliminar parte de la incertidumbre en las transacciones internacionales. En tercer lugar, proporciona disciplina y credibilidad para conseguir ventajas en precios de mercado y financieras más disciplinadas siempre que la autoridad monetaria del país principal siga una conducta buena y duradera y puede imponer límites a la financiación del gobierno mediante el recurso al banco central.

Entre los costes podemos destacar, en primer lugar, el proceso de sustitución de las monedas, los ajustes contables, ajustes informáticos, etc. En segundo lugar, la imposibilidad de utilizar el tipo de cambio y la política monetaria para estabilizar frente a shocks.

Los logros que se consiguieron fueron asentar el euro como moneda de reserva, desarrollo del mercado de bonos en euros, aumentos del comercio y el crecimiento económico en la eurozona y la política monetaria ha conseguido estabilizar los precios.

No obstante, no se ha conseguido progresar en la integración política, hay una ausencia de reformas estructurales que ha llevado a una divergencia entre los distintos países en el saldo por cuenta corriente y podría ocasionar problemas domésticos de ajuste en los salarios a la productividad.

1995-2007: apreciable ritmo de crecimiento del ipc con estabilidad macroeconómica.

Con el proceso de apertura del comercio al exterior, se produjo un aumento de las exportaciones junto con las importaciones que provocó la liberalización comercial. La expansión de la demanda externa se unió a una expansión de la demanda interna tanto en la formación bruta de capital fijo por la mejora en la producción como en la calidad de sus productos para adaptarse mejor a la competencia, como la del consumo nacional que provocó un mayor aumento del poder adquisitivo real de la población al abaratare los productos. Para poder lograr esto se hicieron políticas de confección monetaria y fiscal que frenaron el crecimiento económico y la creación de empleo y se devaluó la moneda para restablecer la competitividad perdida mejorando el equilibrio de las cuentas exteriores. Se redujeron los tipos de interés que impulsó la demanda interior. El aumento del número de inmigrantes estimuló más aún el gasto interior moderando la subida de los salarios y de los precios pero esto aumentó el déficit exterior. El stock de capital humano aumentó casi en 9 puntos

porcentuales gracias al aumento del gasto público en educación. Se produjo un bajo crecimiento de la relación capital-trabajo por las escasas ganancias de eficiencia. Se avanzó también en la inversión en I+D+i con un mayor número de patentes. (Banco de España, 2009).

También se mostró un crecimiento de la renta per cápita con una notable estabilidad macroeconómica en gran medida por el resultado del eficaz ajuste realizado para asegurar el buen funcionamiento de la moneda única europea. (Myro, 2011).

2008-2015: Crisis económica.

Nos encontramos ante una situación nueva, puesto que el ajuste no es posible llevarlo a cabo vía devaluaciones competitivas, al no disponer de una moneda nacional. La economía española ha soportado dos shocks de naturaleza interna (caída del sector de la construcción y desplome de confianza de los consumidores) y dos que tienen su origen en el exterior (elevación de precios y crisis financiera internacional).

Una de las graves consecuencias de esta crisis fue que el sector inmobiliario creció desmesuradamente por los bajos tipos de interés, que era el Euribor, que es el tipo medio de interés al que se prestan euros entre si un gran número de bancos europeos. Para su determinación se elimina el 15% más alto y el 15% más bajo de los tipos de interés recolectados. Fuente: [es.euribor-rates.eu](http://es.euribor-rates.eu).

También el sector inmobiliario tuvo una fácil financiación con una confianza en la revalorización permanente. Había una euforia derivada de la sobrevaloración (comprar y vender a mayor precio). Las familias españolas apostaban más por tener una vivienda en propiedad que en alquiler porque les resultaba más satisfacción y más seguridad. Las administraciones públicas se benefician de ello porque obtenían unos elevados ingresos a través de los impuestos, se construía más empleo y había más cotizaciones. Las entidades financieras fomentaban la demanda de créditos y había un exceso de concesiones de hipotecas a usuarios con poca solvencia. (Arellano y Bentolila, 2009).

Quizás también otra consecuencia de esta crisis fue que nos afectó la crisis de las hipotecas subprime de Estados Unidos muy parecido a lo ocurrido en España. Al igual que España tuvo su origen en la sobrevaloración de los precios de las viviendas. Esto unido a un escenario de bajos tipos de interés incentivó a que las familias se endeudaran rápidamente

porque los bancos concedían hipotecas de una forma rápida y fácil, pero no prudente a clientes con poca solvencia, que significaba un alto riesgo de impago. Estos activos con tan nivel de riesgo si eran impagados entraban en los balances de las entidades financieras como pago a deuda a un valor bastante inferior de su precio real convirtiéndose en “activos tóxicos”. Todo esto generó un alto volumen de activos tóxicos en los balances de las entidades de todo el mundo bendecidos por unas excelentes calificaciones por parte de las agencias de rating y garantizados por entidades que estaban en quiebra. No funcionaron bien los organismos reguladores en controlar y supervisar las prácticas empleadas por parte de los agentes financieros, por este mal control se llegó a una crisis bastante grande a nivel financiero en Estados Unidos que llegó a contagiar a todas las economías mundiales y también a nuestro país. López Domínguez, (2015).

Los órganos supervisores en España son El Banco de España que es el órgano ejecutivo del subsistema crediticio y es de las de mayor volumen de activos del sistema financiero y forma parte del SEBC (Sistema Europeo de Bancos Centrales). Su principal responsabilidad es la política monetaria. Otro órgano supervisor es la Comisión Nacional del Mercado de Valores que supervisa e inspecciona los mercados de valores españoles y las actividades de ellos sus objetivos son velar por la transparencia de los mercados de valores españoles y la correcta formación de sus precios y la protección de los inversores. Otro órgano es la dirección general de seguros y fondos de pensiones que es el órgano ejecutivo del subsistema de seguros que ejerce todas las competencias en materia de seguros y reaseguros privados, mediación de seguros, capitalización y fondos de pensiones. (Martínez, 2010).

Las consecuencias de esta crisis subprime en Estados Unidos fueron el incremento de las tensiones en todos los mercados financieros, una reducción drástica de la liquidez y una contracción del crédito.

Para analizar la etapa de la crisis nos vamos a centrar en realizar un análisis de coyuntura analizando cinco bloques que son producción y demanda, mercado de trabajo, precios, sector público y sector exterior.

### **3. METODOLOGÍA Y DATOS UTILIZADOS**

En el análisis de coyuntura vamos a analizar la producción y la demanda que está formada, por el lado de la demanda, por el gasto en consumo final, la formación bruta de capital y la inversión, que las tres juntas conforman la demanda nacional y las importaciones

y las exportaciones que forman la demanda externa que siempre tiene carácter negativo en nuestra economía. Por el lado de la oferta, tenemos los sectores económicos de nuestro país que son la agricultura, la industria, la construcción y los servicios, que éste último es nuestro sector más importante. Cogemos los datos corregidos de efectos estacionales y de calendario utilizando el volumen encadenado con referencia a 2010 con tasas de variación interanual.

El mercado de trabajo se explicará diferenciando por la población, por sexo, por actividad económica, por edad, sector económico, situación profesional, tipo de contrato, sector público, sector privado, duración de la jornada, comunidades y ciudades autónomas. Para esto se utiliza la principal estadística del mercado laboral como es la Encuesta de Población Activa (EPA). Estos datos también están disponibles en el Paro Registrado y las afiliaciones a la Seguridad Social pero no al mismo nivel. Se hará unas comparaciones con los trimestres anteriores y con el mismo trimestre del año anterior medido en porcentajes y valores absolutos.

Para analizar los precios vamos a analizar el IPC (Índice de Precios de Consumo) que está compuesto por el IBSEBENE, alimentación, no alimentación y manufacturas; el IPRI (Índice de Precios Industriales) que está compuesto por Energía y no energético y el IVU (Índice de precios del Comercio Exterior) que está formado por las importaciones y las exportaciones. Todos estos datos están obtenidos por la tasa de variación anual en porcentaje.

En el sector público ojear que está formada por los ingresos no financieros compuesto por impuestos directos e indirectos y otros ingresos y por los pagos no financieros. Con los recursos no financieros y los empleos no financieros que determinan la capacidad o necesidad de financiación. Esta medido en cantidades acumuladas en millones de euros y tasas de variación anual. Esta publicada en el Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas en términos de contabilidad nacional y de caja.

El sector exterior está formado por la cuenta corriente, cuenta de capital y cuenta financiera. Se realiza a través de la balanza de pagos que nos presenta el conjunto de operaciones económicas que los residentes de un país realizan con el resto del mundo, informándonos acerca de la posición internacional de España. Los datos se ofrecen en miles de millones de euros.

He elegido el periodo de 2007-actual porque, como quiero estudiar el efecto de la crisis en España he cogido como primer año el 2007, que fue un buen año, pero ya había síntomas de que iba a producirse la actual crisis.

Los datos que he cogido están elaborados por el INE (Instituto Nacional de Estadística), EPA, Ministerio de Hacienda y Administraciones públicas y Banco de España.

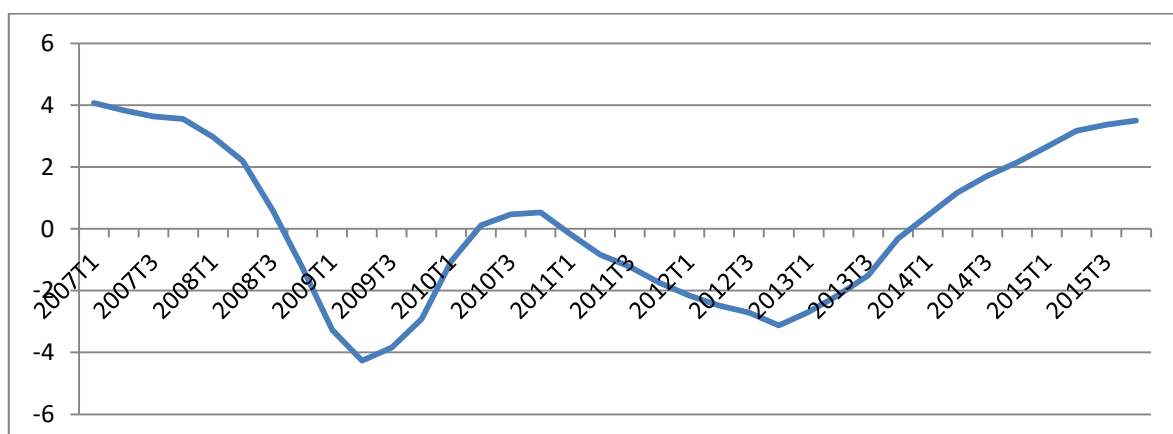
#### 4. RESULTADOS OBTENIDOS

Vamos a analizar los datos desde los cinco bloques que hemos descrito anteriormente en la metodología.

##### 4.1 PRODUCCIÓN Y DEMANDA

Con respecto al gráfico 1 “PIB a precios de mercado” notamos como la economía española desde el año 2007 empieza a desacelerar su crecimiento económico llegando a entrar en cifras negativas en el cuarto trimestre de 2008, durante 6 cuatrimestres seguidos, tenemos tasas de variación interanuales negativas por lo que puede considerarse como recesión. En el segundo trimestre de 2010 la economía crece pero a un ritmo muy leve y ésta no es sostenida en el tiempo ya que en el primer trimestre de 2011 volvemos a valores negativos durante 12 trimestre consecutivos. A partir del primer cuatrimestre del 2014, la economía vuelve a valores positivos siguiendo una senda ascendente hasta el último dato disponible que es el tercer trimestre de 2015 por lo que parece ser que podemos salir de la crisis.

Gráfico 1: PIB a precios de mercados



Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

Para explicar esto vamos a analizarlo desde el punto de vista de la demanda y de la oferta.

## Demanda

La estructuración del PIB la podemos ver con la siguiente tabla “componentes del PIB” de datos anuales extraído del INE pero el análisis se hace a partir de los datos trimestrales, esta tabla sirve como ilustración para comprender cómo son las partidas de PIB.

TABLA 1: Componentes del PIB

	2007	2008	2009	2010	2011	2012 (P)	2013 (P)	2014 (A)
<b>Demanda</b>								
Gasto en consumo final	100,2	101,1	99,4	100,0	98,2	94,5	91,7	92,4
- Gasto en consumo final de los hogares	104,3	103,6	99,8	100,0	97,6	94,1	91,2	92,2
- Gasto en consumo final de las ISFLSH	97,5	98,6	97,5	100,0	98,2	101,1	101,1	102,4
- Gasto en consumo final de las AAPP	89,3	94,6	98,5	100,0	99,7	95,2	92,5	92,5
Formación bruta de capital	130,1	125,5	103,9	100,0	92,8	85,2	82,1	86,0
- Formación bruta de capital fijo	131,6	126,4	105,1	100,0	93,1	86,5	84,3	87,3
- Variación de existencias y adquisiciones menos cesiones de objetos valiosos	-	-	-	-	-	-	-	-
Exportaciones de bienes y servicios	103,6	102,7	91,4	100,0	107,4	108,6	113,2	119,0
Importaciones de bienes y servicios	121,3	114,5	93,5	100,0	99,2	93,1	92,8	98,7
<b>PRODUCTO INTERIOR BRUTO A PRECIOS DE MERCADO</b>	<b>102,5</b>	<b>103,7</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>99,0</b>	<b>96,4</b>	<b>94,8</b>	<b>96,1</b>
<b>Oferta</b>								
Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	104,4	101,6	97,9	100,0	104,4	93,0	108,3	104,2
Industria	108,1	107,2	96,5	100,0	99,8	94,9	90,0	91,0
Construcción	126,3	126,6	117,0	100,0	87,2	74,7	67,4	66,0
Servicios	97,5	99,7	98,7	100,0	100,7	100,3	99,7	101,6
- Comercio transporte y hostelería	102,3	102,2	98,5	100,0	99,9	99,3	99,4	102,6
- Información y comunicaciones	93,3	95,6	96,2	100,0	99,8	102,0	102,8	107,6
- Actividades financieras y de seguros	106,7	110,2	103,4	100,0	97,6	94,1	86,8	86,0
- Actividades inmobiliarias	92,7	94,9	98,1	100,0	102,8	104,9	106,6	107,9
- Actividades profesionales	103,5	105,3	101,4	100,0	102,3	101,0	99,1	102,4
- Administración pública, sanidad y educación	90,8	95,4	97,6	100,0	100,9	100,1	99,0	98,6
- Actividades artísticas, recreativas y otros servicios	95,1	98,0	98,6	100,0	99,8	98,5	97,8	102,1
Impuestos netos sobre los productos	107,1	106,2	99,9	100,0	94,4	90,3	87,7	88,4
<b>PRODUCTO INTERIOR BRUTO A PRECIOS DE MERCADO</b>	<b>102,5</b>	<b>103,7</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>99,0</b>	<b>96,4</b>	<b>94,8</b>	<b>96,1</b>

Fuente: INE (2015).

Como podemos ver en el gasto en consumo final que está formado por el gasto de los hogares, de las ISFLSH y de las Administraciones Públicas desde el primer trimestre de 2007 empieza a desacelerar su ritmo de crecimiento y, en el tercer trimestre de 2008, ya se sitúa en valores negativos. Esta desaceleración está explicada en mayor medida por la disminución de la tasa de variación anual del gasto en el consumo final de los hogares quizás debido a esa falta de confianza de los consumidores ante la grave crisis que vecinaba en todos los países europeos.

También contribuyo negativamente el gasto en consumo final de las ISFLSH que son “Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares. Son instituciones sin fines de lucro dotadas de personalidad jurídica que sirven a los hogares y son productores privados de bienes y servicios no de mercado”, que éstas apenas son significativas para nuestra economía. Sin embargo, el gasto en consumo final de las Administraciones Públicas sí contribuye positivamente aunque está desacelerando su crecimiento muy levemente.

A partir del tercer trimestre de 2008, contemplamos que cae el gasto en consumo final llegando a su máximo valor negativo en el primer trimestre de 2009 con un valor de -2,5%, comenzando a partir de ese momento, una desaceleración de la caída llegando a valores positivos en el primer trimestre de 2010. Nuevamente vuelve a caer en el primer trimestre de 2011 llegando a su máxima caída en el cuarto trimestre de 2012 con un -4,75%. Acumulamos por lo tanto 12 trimestre consecutivos en valores negativos siendo el primer trimestre de 2014, por fin, en valores positivos. Todos estos trimestres fueron los más acusados de esta grave crisis en la que estuvimos sumergidos y de la que tanto nos está costando salir.

Un comportamiento similar tiene el gasto en consumo final de los hogares por esa desconfianza que produjo la entrada a esta grave crisis que también, debido a que muchas familias estaban endeudadas en mayor parte por la poca capacidad de solvencia que tenían algunos consumidores con las hipotecas, que finalmente muchas resultaron impagadas y por la bajada de la renta en los consumidores.

El gasto en el consumo final de las ISFLSH tuvo un comportamiento diferente con unas mayores oscilaciones a lo largo de los trimestres en el que su mayor descenso se sitúa en torno al año 2011.

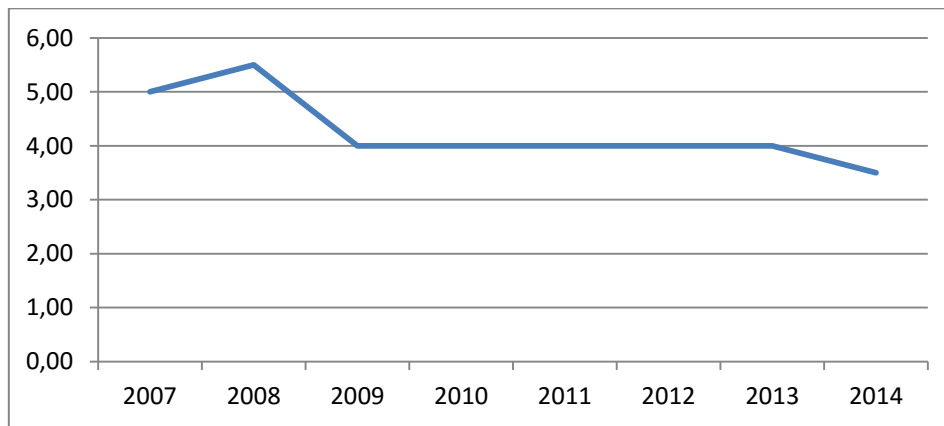
El gasto en el consumo final de las Administraciones Públicas comenzó, a partir del tercer trimestre de 2013, su desaceleración en su crecimiento. Era el motor que tiraba del gasto en el consumo final, pero quizás esta expansión del gasto que llevo a cabo el gobierno hizo que acusara más la crisis al encontrarse el estado en situación de elevada deuda pública. A partir del segundo trimestre de 2011 se convirtieron a tasas de crecimiento anuales negativas debido a las políticas restrictivas que llevó el gobierno para poder reducir el déficit público, con recortes en los gastos en diferentes ámbitos para poder reducir la elevada deuda pública con la que contaba la economía española.

Desde el primer trimestre de 2014, que es cuando salimos de la grave recesión que hemos tenido, se muestran como vuelven a valores positivos las tasas de variaciones anuales acelerándose poco a poco hasta el último dato disponible, que tuvo un efecto casi similar en el gasto en consumo final, en el de las ISFLSH y de mayor crecimiento en el gasto de las Administraciones Públicas. Esto quizás esté debido a la bajada del IRPF y de los precios y a la bajada del pago de los intereses como podemos ver en el gráfico 2 “tipo de interés”. Divisamos cómo el tipo de interés venía subiendo hasta el año 2008 que bajó un 1,5 puntos



porcentuales y en los siguientes años hasta el 2013 se mantuvo constante en un 4% siendo en 2014 una bajada de un 1 punto porcentual por lo que esta bajada quizás incentivó el gasto en consumo final.

Gráfico 2: Tipo de interés



Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

La formación bruta de capital fijo que está formada por los activos fijos materiales y los productos de la propiedad intelectual más la variación de existencias. Notamos como la formación bruta de capital fijo va desacelerando su crecimiento a lo largo del año 2007 hasta llegar en el año 2008 en el segundo trimestre a valores negativos. Esto está debido a la explosión de la burbuja inmobiliaria, que como avistamos, los activos fijos materiales y los de construcción y viviendas y resto de activos se sitúan en valores negativos.

La explosión de la burbuja inmobiliaria afectó muy negativamente a nuestra economía que hizo que muchas empresas de estos sectores quebraran y no pudieran pagar sus elevadas deudas, así como los consumidores que se metieron en hipotecas, ya que España está caracterizada porque los ciudadanos prefieren tener una vivienda en propiedad antes que en el alquiler. Dado que estos consumidores algunos estaban en empleos a tiempo parcial debida a esta crisis muchos trabajadores fueron despedidos, y por lo tanto, se quedaron sin sus sueldos con lo que poder pagar las hipotecas.

Todo esto será analizado posteriormente con el análisis del bloque del mercado de trabajo, que se verá que el sector más afectado fue el de la construcción con el mayor número de despidos y de paro. Sin embargo, distinguimos que los recursos biológicos tardan en caer hasta el año 2010 con una gran caída en su tasa de variación anual. Por otro lado, oteamos que

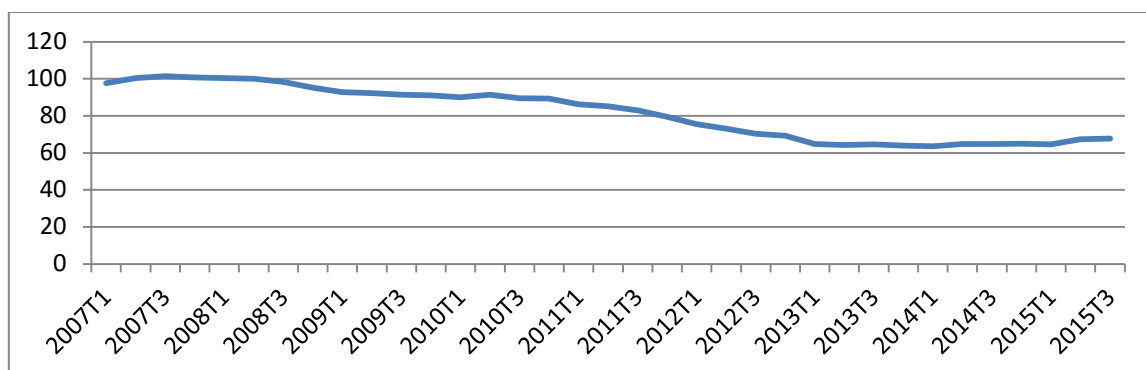
la propiedad intelectual a pesar de la crisis sólo registra tres trimestres negativos a lo largo del periodo que estamos estudiando.

Descubrimos que a pesar de la profunda crisis en la que estábamos sumergidos se seguía apostando por la innovación y mantenía, aunque sea levemente, un crecimiento en el número de registro de patentes. Se llega a la cumbre con el valor negativo más alto en el año 2012 en el tercer cuatrimestre con un valor de -5,59%. A partir de dicho trimestre, comenzó a desacelerar su crecimiento negativo llegando a tasas de variaciones anuales positivas en el primer trimestre de 2014, al igual que pasó con el gasto en consumo final. Después de ese mínimo tan negativo se empieza a mostrar que el sector de la construcción comienza a mejorar pero aún estaba en tasas de crecimiento negativas en la que solo aportaba de manera positiva la propiedad intelectual. Podemos decir que desde ese mínimo, este sector no podía caer más dado que como llegó a su punto mínimo ya no iba a poder descender más. Por lo tanto, cualquier acción que se hiciera a partir de ese momento iba a mejorar este sector pero muy poco a poco.

Atendemos cómo en este período, los bienes de equipo y equipo de transporte mejoraron a un ritmo muy apreciable al igual que la maquinaria. Esto era un signo positivo que el sector de la construcción poco a poco iba mejorando. A partir del primer trimestre de 2014 que es el año en que parece que la economía empieza a crecer y a salir de esta grave recesión, ojeamos cómo la formación bruta de capital fijo va creciendo trimestre a trimestre a un ritmo creciente que dejaba de lado la tendencia negativa que arrastraba desde el inicio de la crisis.

Parece que se empieza a invertir más en activos fijos materiales tanto en la construcción como en bienes de equipo. Esta recuperación tiene un resultado parecido al índice del precio de la vivienda contemplado en el gráfico 3 “índice de Precio de la Vivienda”, que cuando caímos en esta gran recesión el precio de la vivienda se desplomó dado que los consumidores ya no podían comprar nuevas casas. Como la construcción edificó tantos edificios, que no se pudieron vender, entraron estas empresas del sector en quiebra y empezó a caer el precio de la vivienda hasta el primer trimestre de 2014, que está empezando a remontar el precio de la vivienda pero muy poco a poco.

Gráfico 3: Índice de Precio de la Vivienda



Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

Finalmente, analizando las exportaciones e importaciones de bienes y servicios se puede apreciar que las exportaciones de bienes empiezan su caída a partir del tercer trimestre de 2007 hasta llegar a tasa de variación anual negativa en el cuarto trimestre de 2008, siendo su mayor caída al trimestre siguiente que baja de una forma muy considerable. En el primer trimestre de 2010, obtiene una notable mejoría con tasas de variaciones positivas relativamente altas que se mantienen con muchas oscilaciones llegando, a dos trimestres del año 2012, a valores negativos. Vuelven a crecer presentando notables diferencias a lo largo de los trimestres de los siguientes años creciendo, entre el 3 y el 5 por ciento a lo largo de los trimestres.

Especialmente importante es analizar las exportaciones de servicios de la que España tanto depende. El sector servicios es, el que principalmente tira de nuestra economía y como divisamos salvo en el año 2009, descienden sus tasas de manera significativa. Cómo podemos examinar desde el año 2014 debido a la mejora de la economía, se produce por lo que parece una tendencia ascendente de las tasas de variaciones anuales en las exportaciones de servicios, algo muy importante para nuestra economía.

Analizando las importaciones de bienes y servicios avistamos que, los bienes comienzan a desacelerar su ritmo de crecimiento hasta entrar en valores negativos en el año 2008 siendo el valor del primer trimestre de 2009 su mínimo más bajo registrado con un -29%. A partir de ese dato empieza a mejorar hasta en el año 2010 a volver a tasas positivas para luego volver a caer en el año 2011. A partir del segundo trimestre de 2013 vuelve a tasas positivas y parece que mantiene una trayectoria alcista a lo largo de los trimestres por lo que

los bienes aumentan más sus importaciones que las exportaciones que viene a verificar el carácter español, que es, tener déficit en su sector exterior.

Las importaciones de servicios siguen un comportamiento similar al de los bienes pero éste en el año 2010 no obtiene tasas positivas. Tiene tasas negativas desde la entrada en la crisis en el año 2008 hasta que parece que en año 2014 es cuando empezamos a ver la luz al final del túnel y a salir de esta grave recesión que ha dañado tanto a nuestra economía durante un período tan largo. A partir del año 2014 también mantiene una trayectoria alcista en sus tasas de variaciones anuales pero superiores a las exportaciones de servicios. Quizás el mayor aumento de las importaciones está debida a la dependencia de importar energía de la que España es tan dependiente y de productos industriales que hace que nuestra demanda externa esté tan desequilibrada.

### Oferta

Desde el punto de vista de la oferta, el sector que mayores oscilaciones presenta es la agricultura, debido sobre todo a su estacionalidad como las malas cosechas, factores meteorológicos, etc. El volumen de la cosecha determina el precio del producto que proporciona la expansión o no del sector. Si bien con el comienzo de la crisis su valor añadido bruto fue desacelerando su crecimiento hasta entrar en el segundo trimestre de 2008 en valores negativos que continuó hasta el primer trimestre de 2010. Después de este período volvió a valores positivos hasta volver a recaer en el 2012, que fue el peor año en este sector con unas tasas de variaciones anuales muy negativas que afectó gravemente al sector. Después ya presenta muchas oscilaciones debidas a las causas señaladas anteriormente.

El valor añadido bruto de la industria fue decayendo hasta entrar en el tercer trimestre de 2008 con tasas de variaciones anuales negativas hasta la llegada del año 2010, que fue un año de respiro para nuestra economía, pero que duró muy poco ya que en 2011 volvió a caer el valor añadido bruto de la industria hasta el año 2014. En este año parece que mantener una tendencia creciente. La industria manufacturera es la que más crece en este sector.

Especial atención merece analizar el valor añadido bruto de la construcción que fue el sector más acusado en la crisis económica que debido a la explosión de la burbuja inmobiliaria, que tuvo su origen en la crisis de las hipotecas subprime en Estados Unidos. Esto contagió al resto de economías mundiales, debido a la globalización a la que estamos

sumergidos, provocando una gran crisis a nivel mundial y sobre todo en España, que fue una gran recesión durante los años más duros de la crisis en el periodo de 2008-2013.

El sector de la construcción provocó durante el periodo de 2008-2013 un gran número de despidos de trabajadores de este sector y la caída de numerosas empresas de la construcción que debido a que los consumidores disponían de menos renta y de menos capacidad de solvencia, no podían afrontar el pago de los créditos de los bancos para poder pagar las hipotecas de las numerosas viviendas que se construyeron en España. Ahora estas viviendas se encuentran como “activos tóxicos” en los balances de las cuentas corrientes de los bancos.

En el año 2012 fue el peor año para el sector de la construcción con una grave caída de sus valor añadido bruto y dado que ya no se podía caer más, empezó a remontar éste sector pero aún está muy lejos de poder recuperarse a los niveles a los que estaba antes de estallar ésta burbuja.

La construcción afectó al sistema financiero español provocando que el gobierno tuviera que solicitar un rescate bancario, debido a que los bancos concedían numerosas financiaciones a las empresas de este sector, que llegada esta crisis, no pudieron pagar sus deudas y dejaban endeudados a los bancos. También estuvo provocado por el impago de los consumidores de las hipotecas, que hicieron que los bancos contaran con numerosos activos tóxicos en sus balances, que les llevó casi a la quiebra.

Después de la gran caída en el año 2012 empezó a mejorar el valor añadido bruto de la construcción hasta llegar en el tercer trimestre de 2014 a valores positivos después de haber sido el peor sector de nuestra economía y ahora es el sector que crece a mayor ritmo.

El sector servicios quizás sea el sector menos afectado por la crisis. Su valor añadido bruto empezó a desacelerar su crecimiento hasta llegar el 2009, que obtuvo tasas de variaciones anuales negativos al igual que en el año 2012 hasta mitad de 2013.

Los servicios son los más importantes para nuestra economía y para el PIB, sobre todo en el apartado de turismo y viajes, ya que cada año vamos recibiendo mayor número de turistas por lo que es la principal columna vertebral de nuestra economía. Parece que una vez superado las tasas de variaciones anuales negativas, parece que tiende a crecer a un mayor ritmo con el paso de los trimestres.

Dentro de los servicios cada uno de los apartados tiene un comportamiento similar salvo las actividades inmobiliarias y la administración pública, sanidad y educación que en ningún trimestre, a pesar de la crisis, obtiene tasas de variaciones anuales negativas.

Dentro de los servicios el más afectado es, las actividades financieras y de seguros y el de las actividades profesionales. El primero, en 2013, registra sus peores números con una alta tasa de variación anual negativa durante todo el año debido a que se produce como consecuencia de la grave crisis que afectó a este sector, con numerosos bancos en situación casi de quiebra que tuvo que solventar el gobierno con un rescate bancario solicitado a Europa. Éste sector tuvo que reducir el número de actividades con la restricción del crédito a empresas y consumidores. Una vez pasado este delicado año para este sector parece que empieza a salir de la grave crisis y ya en el tercer trimestre de 2015 por fin registra una tasa de variación anual positiva, pero aún queda ver como evoluciona este sector, para poder valorar si puede seguir creciendo.

Dentro de los servicios los que registran mayores tasas de variaciones anuales son transporte y hostelería, información y comunicaciones, actividades profesionales y actividades artísticas y recreativas.

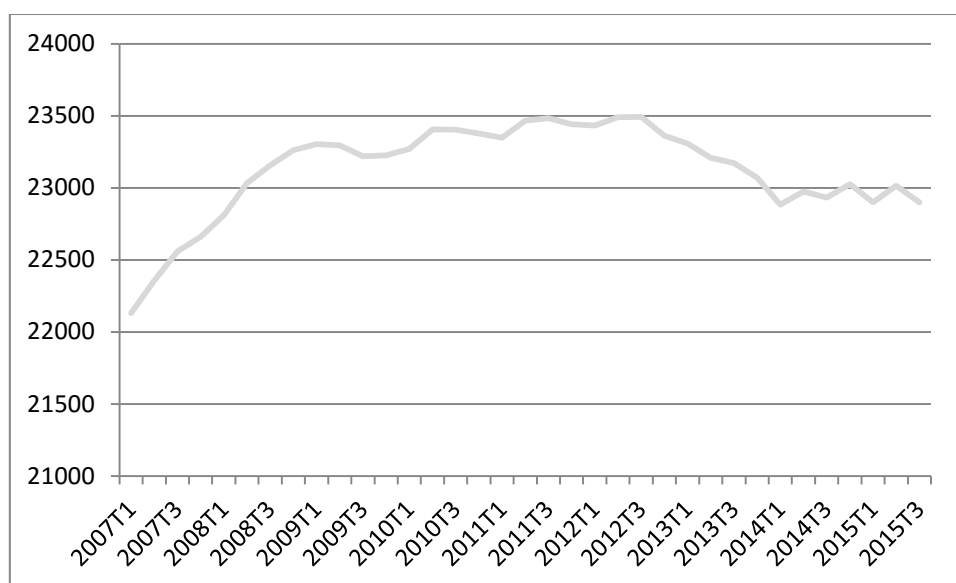
## **4.2 MERCADO DE TRABAJO**

A lo largo de este bloque estudiaremos la situación del mercado de trabajo comparando entre los diferentes trimestres a lo largo del periodo que vamos a estudiar desde el año 2007 hasta el 2015 en el tercer trimestre. Para ello, utilizamos la EPA.

Para explicar este bloque vamos a diferenciar entre población, sexo, actividad económica, edad, sector económico, situación profesional, tipo de contrato, sector público o privado, duración de la jornada y comunidades y ciudades autónomas.

Podemos ver en el gráfico 4 “activos” que éstos suben de manera prolongada hasta el primer trimestre de 2009, a partir de aquí aunque lo hace presentando muchas oscilaciones. Los activos van bajando y subiendo aunque se muestra que parece tender a subir poco a poco hasta llegar al tercer trimestre de 2012 llegando a su máximo. A partir de aquí notamos cómo poco a poco va bajando la población activa hasta el primer trimestre de 2014, produciéndose oscilaciones entre los diferentes trimestres hasta el último dato disponible. A lo largo de estas oscilaciones parece que va disminuyendo poco a poco.

Gráfico 4: Activos

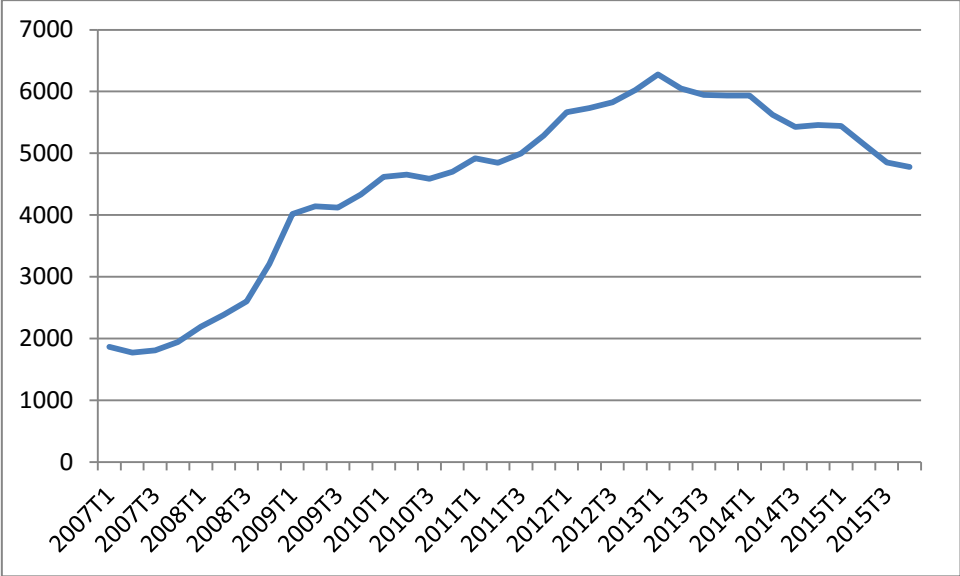


Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

Por lo que se refiere en el gráfico de la población activa el aumento de éste hasta el tercer trimestre de 2012 quizás esté debido al mayor aumento de los parados con la caída en esta grave crisis de mayor magnitud con la menor bajada del número de los ocupados hasta dicho trimestre, como podemos ver en los siguientes gráficos de los parados y de los ocupados. Éste aumento de la población activa no es bueno ya que supone que se ha producido un paso de los ocupados a los parados que hace que nuestra economía sea una de las que más ha sido azotada por la crisis, con la mayor destrucción de empleo que se traduce en una mayor tasa de paro, una de las más altas de las economías europeas. A partir de dicho trimestre, parece notar una disminución algo más acusada hasta el primer trimestre de 2014 y a partir de éste va disminuyendo a un ritmo menor a lo largo de los trimestres siguientes. Estudiando el gráfico 5 “parados”, los parados llegando a su punto máximo en el primer trimestre de 2013 empieza a descender a un buen ritmo a lo largo del periodo siguiente y parece mostrar que tiende a la baja disminuyendo la tasa de paro. Los ocupados a partir del cuarto trimestre de 2013 empiezan a mejorar muy poco a poco a lo largo de los trimestres. Quizás este descenso de la población activa puede deberse más al aumento de los ocupados y la bajada de los parados, ya que parte de estos parados hayan pasados a parados de larga duración o que también puede haberse producido una fuga de cerebros, dado que en España era muy difícil construir empleo y éstos se hayan lanzado a buscar empleo en otros países

Europeos que no han sido tan gravemente afectados por esta grave crisis en la que estamos sumergidos.

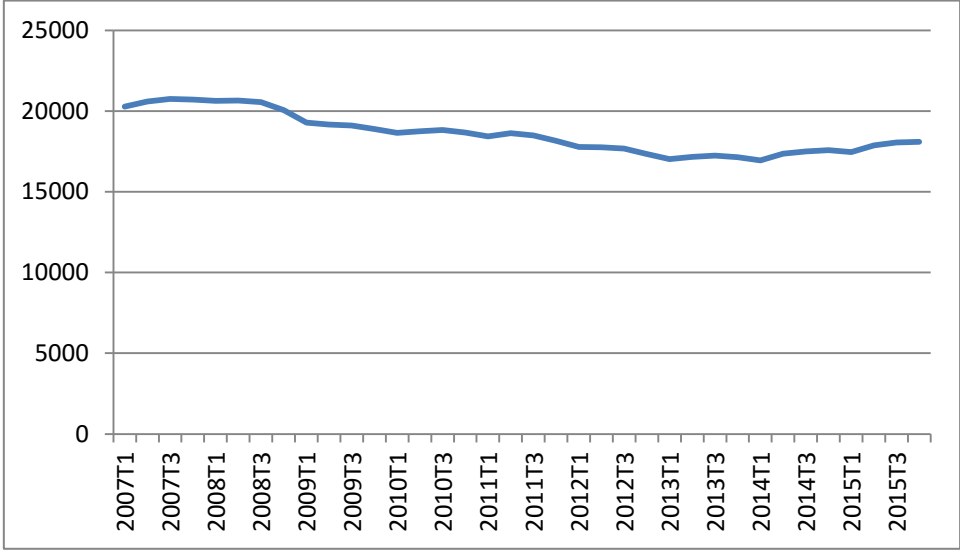
Gráfico 5: Parados



Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

El aumento de los ocupados desde dicho trimestre puede deberse al paso de parados a ocupados y que en algunos sectores en los que fueron fuertemente afectados por la crisis, como el de la construcción, que está empezando a crear empleo poco a poco.

Gráfico 6: Ocupados



Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

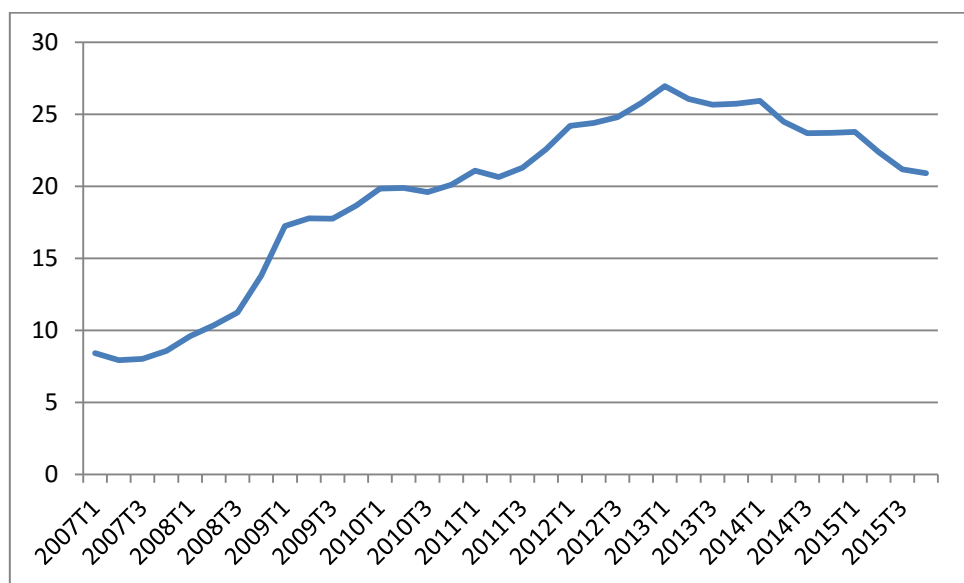


Sobre el gráfico 7 “tasa de paro” contemplamos que desde 2007 empieza a subir esta tasa a lo largo de los trimestres que esta crisis hizo que muchas personas perdieran su empleo. Esto acabaría empeorando conforme pasábamos de un trimestre a otro hasta llegar a la mayor tasa de paro en el primer trimestre de 2013 con un tasa de 26,94%.

Esto hizo que el gobierno llevara a cabo una reforma laboral para poder disminuir esta alta tasa de paro que tanto preocupaba a la economía española, y que esto hizo que la caída fuera mayor y de la que tanto nos está costando recuperarnos.

A partir del primer trimestre del 2013 empezó, por fin, a bajar dicha tasa hasta llegar el tercer trimestre de 2013 a un valor de 21,18% que aunque sigue siendo demasiado alta, ha descendido de manera considerable, pero, aún queda un largo camino para volver a los valores de la buena bonanza económica en los periodos donde la economía crecía a un buen ritmo junto con la europea.

Gráfico 7: Tasa de paro



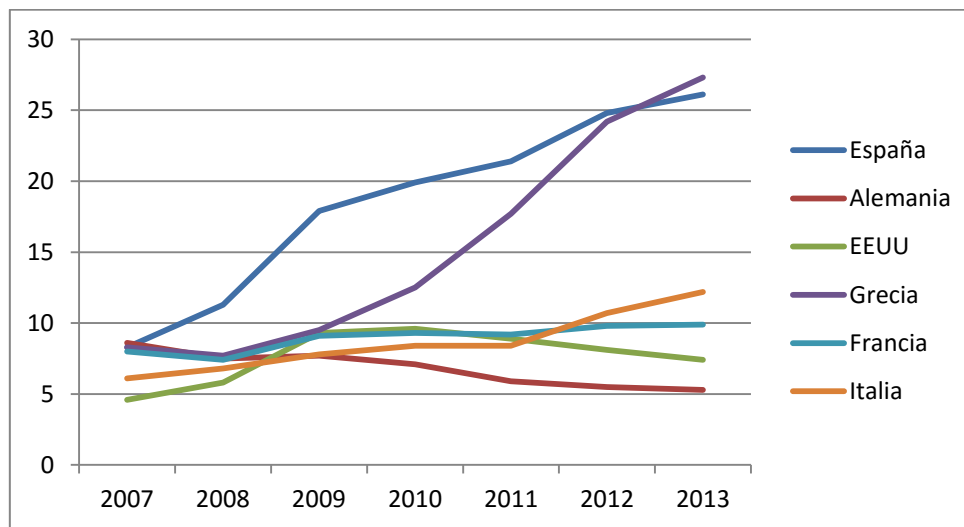
Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

Haciendo la comparación con las economías del resto del mundo en cuanto a tasas de paro, como se percibe en el gráfico 8 “tasas de paro de algunos países mundiales” revisamos que España es una de las peores durante esta crisis, siendo superada tan sólo por Grecia que tuvo dos rescates de la Unión Europea para poder salvar su economía. España y Grecia tienen unas altas tasas de paro y están muy lejos del resto de las economías mundiales a la que

parece ser que no le afectó tanto esta grave crisis. Italia quizás es la que también se destaca con una alta tasa de paro pero no tan alta como Grecia y España.

Las grandes economías mundiales como Alemania y Estados Unidos, a pesar de que en este último fue donde se originó esta grave crisis, sus tasas de paro subieron muy poco respecto al resto de las economías y en el último dato disponible, que es en 2013, percibimos que mantienen una tendencia a la baja y se sitúan entre el 5 y el 8% de tasas de paro.

Gráfico 8: Tasas de paro de algunos países

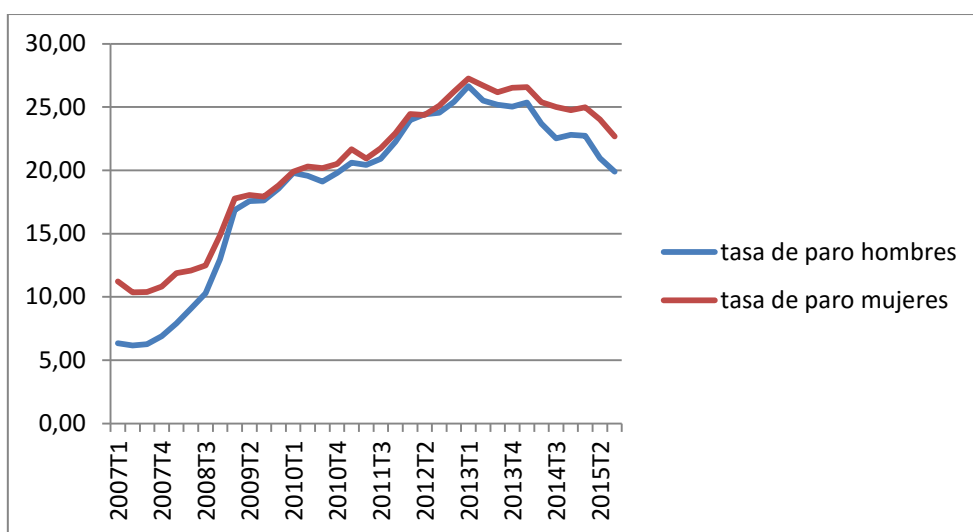


Fuente: Eurostat (2013). Elaboración propia.

Desglosando ahora el mercado de trabajo por sexo descubrimos que existe una discriminación por razón de sexo ya que existe una gran diferencia entre los activos de hombres y mujeres, aunque podemos notar que conforme van pasando los trimestres esta diferencia se va estrechando poco a poco. Esto quizás esté debido a que la ocupación de mujeres crece a un mayor ritmo que el de hombres, viendo que poco a poco se va apostando por contratar cada vez más a mujeres, aunque todavía queda un largo camino para poder eliminar este grave problema de discriminación en el sexo del mercado laboral.

En cuanto a los parados avistamos que es más alta la tasa de paro de las mujeres que el de los hombres debido a ésta discriminación, pero divisamos que poco a poco esta diferencia se va estrechando como podemos ver en el gráfico 9 “tasa de paro de hombres y mujeres”.

Gráfico 9: Tasa de paro de hombres y mujeres



Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

Pasando a analizar este mercado por los ocupados por sector económico ojeamos que el sector de mayor peso en cuanto al empleo es en servicios. Este se mantiene más o menos estable hasta llegar al tercer trimestre de 2010, que empieza a decaer hasta que, en el primer trimestre de 2014, empieza a remontar el empleo en este sector. Pasando a analizar la ocupación en el sector de la construcción percibimos que dado que fue el más afectado por la crisis en la que estamos inmersos, empieza a caer de manera drástica la ocupación en este sector, hasta llegar a su mínimo en el segundo trimestre de 2014. A partir de dicho trimestre empieza a remontar la ocupación en este sector por lo que podemos ver que se comienza a crear empleo en este sector aunque ha resultado muy dañado durante la crisis y le queda un camino muy largo para recuperar la ocupación que tenía antes de entrar en crisis. Algo similar ocurre en el caso de la industria que empieza a decaer hasta que se recupera en el segundo trimestre de 2014. La agricultura, sin embargo, debida a su carácter estacional, tiene unas mayores oscilaciones a lo largo de los trimestres.

Acerca de los ocupados por grupo de edad contemplamos que el grupo de 16 a 19 años es de los que más desciende quizás debido a la falta de cualificación de este sector debido a que, a su temprana edad a la que se incorporan al mercado de trabajo, tienen poco estudios con lo que poder acceder a trabajos. Todos los sectores de edades durante el periodo de 2007 hasta el primer trimestre de 2014 advertimos que descienden de manera considerable hasta los 29 años provocando un gran paro juvenil en España. De 30 a 64 años divisamos que la ocupación en este grupo de edad se mantiene más o menos estable dado que son personas con

una experiencia laboral ya consagrada, apenas desciende la ocupación en este grupo de edad y en algunos incluso sube levemente la ocupación como ocurre en el grupo de edad de 30 a 34 años. Sin embargo, en este grupo una vez que parece que el resto de edades empiezan a remontar en cuanto a la ocupación. La subida de la ocupación en este grupo de edad de 25-34 años puede estar debido a lo que se puede llamar como “generación perdida” que, son los que salieron con estudios durante la crisis y debido a la mala situación económica, no pueden encontrar el empleo porque el mercado de trabajo no cuenta con las personas ya obsoletas y prefieren contratar a recién titulados. Como se puede curiosear que en los últimos datos el grupo de edad de 20-24 años empieza a mejorar en cuanto a ocupación. De 35 a 69 años parece que una vez salido de la gran caída en el año 2013 empiezan a 2014 a remontar la ocupación en este sector de edad y empiezan a adentrarse al mercado laboral formando parte de los ocupados.

En relación con los ocupados por situación profesional vemos como los trabajadores por cuenta propia van descendiendo hasta la entrada en el año 2012, que se mantiene estable en torno a los 3000 miles de empleados hasta el último dato disponible. Esta estabilidad está causada por la falta de confianza de éste sector en la recuperación, que parece aflorar a partir del año 2014. Algo similar ocurre con los trabajadores independientes que hasta el tercer trimestre de 2012 empiezan a decaer poco a poco hasta mantenerse estable en torno a los 2000 miles de ocupados. En cuanto a los miembros de cooperativas bajan de manera considerable hasta el segundo trimestre de 2013, que al siguiente trimestre aumenta en 5 mil ocupados, un ascenso bastante importante pero que a partir de dicho trimestre se mantiene estable. Este sector es importante sobre todo en Jaén por la gran presencia de cooperativas en nuestra provincia, sobre todo de aceite de oliva, que como se refleja durante la crisis ha sido duramente golpeado desde 2008.

Examinando los asalariados del sector público y del sector privado apreciamos que tienen un mayor peso en el mercado laboral éste último, debido a que existe una gran masa de trabajadores asalariados en el sector privado por la falta de plazas en el sector público. Este grupo va aumentando poco a poco a lo largo de los trimestres hasta el tercer trimestre de 2012 que, a partir de éste, empieza a descender levemente por el recorte en personal público. Parece que en 2015 vuelve a remontar aunque debemos de mirar si en los siguientes datos seguirá mejorando. En cuanto al sector privado distinguimos que empieza a caer una vez adentrado en la crisis y que no empieza a remontar hasta el año 2014 que parece que crece a un buen ritmo.

El siguiente punto trata de los ocupados por tipo de jornada. Revisamos que la jornada a tiempo completo empieza a decaer a partir del año 2008 hasta el año 2014 que, en este último, parece mejorar a un buen ritmo. Aquí vemos una vez más que vuelve a existir la discriminación por razón de sexo ya que más de la mitad de los trabajadores a tiempo completo son de hombres y aumentan a una mayor rapidez que el de las mujeres.

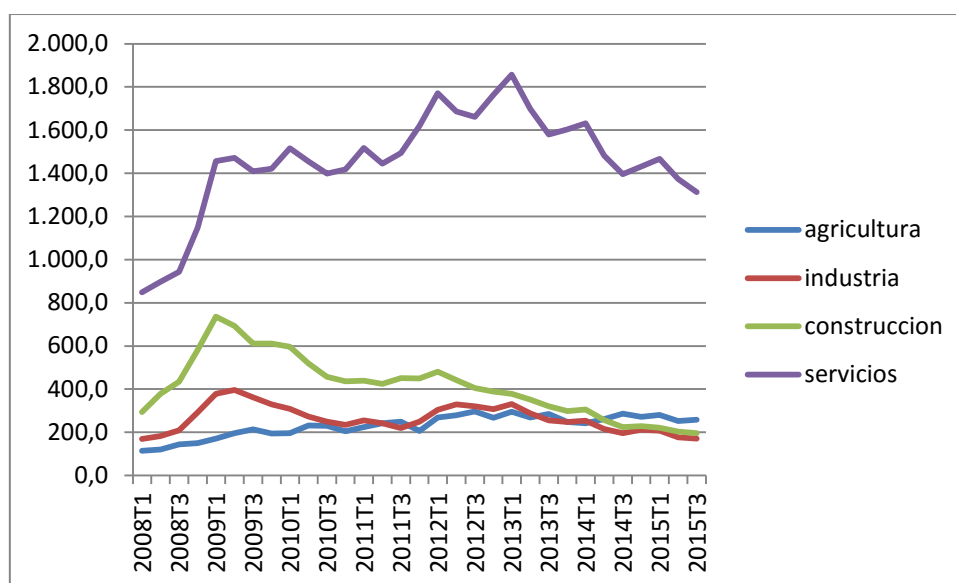
Sin embargo, esta situación cambia cuando pasamos a analizar a los trabajadores a tiempo parcial ya que son menores los hombres a tiempo parcial que las mujeres. Los trabajadores a tiempo parcial mantienen unas oscilaciones a lo largo del trimestre, aunque parece que a partir del año 2014, empieza a tender a crecer más, quizás debido a la reforma laboral para apoyar más las jornadas a tiempo parcial.

Otro punto es con los parados por sector económico atendemos, como se aprecia en el gráfico 10 “parados por sector económico”, que en todos los sectores una vez entrado en el año 2008 empezaron a subir con tendencia ascendente a pesar de la leve mejoría en el año 2010 que subió hasta el año 2013, que a partir de éste, empezó a decaer el número de parados hasta el último dato disponible.

Avistamos que los sectores con mayores oscilaciones son la agricultura que está condicionado por las malas cosechas y por su carácter estacional y la industria aunque se mostraba una tendencia al alza pero muy levemente. El sector más afectado es el de la construcción y los servicios que fueron duramente golpeados durante la crisis.

Estudiando el sector servicios vemos que sube a partir de 2008 los parados, hasta alcanzar su máximo en el primer trimestre de 2013. A partir de éste empieza a decaer los parados hasta el último dato disponible a un buen ritmo, claro indicador de que nuestra economía va mejorando levemente aunque queda bastante para llegar a los niveles anteriores a la crisis. En cuanto a la construcción ojeamos que se alcanzó el máximo número de parados en el primer trimestre de 2009 y, a partir de ahí, empezó a decaer los parados dado que llegado a este punto no se podía caer más en este sector que fue tan afectado por la explosión de la burbuja inmobiliaria.

Gráfico 10: Parados por sector económico



Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

Con los parados por grupo de edad advertimos que los parados de 16 a 19 años comienzan a subir desde 2007 hasta el último dato disponible aunque con una leve mejoría en el año 2014. Éste empeoramiento se puede deber a que es el sector de edad que cuenta con una peor cualificación y le resulta muy difícil acceder al mercado laboral. En el grupo de 20 a 54 años divisamos que el número de parados, hasta el año 2014, subió de manera considerable, ya que estos perdían el empleo desde los diferentes sectores económicos, sobre todo del sector de la construcción y servicios que hemos comentado anteriormente. A partir del año 2014 empieza a descender el número de parados en este grupo de edad tanto en hombres como en mujeres. Sin embargo, contemplamos como de la edad de 55 a 64 crece a lo largo de todo el análisis el número de parados, dado que, una vez que han perdido el empleo les resulta muy difícil encontrar de nuevo trabajo y prefieren contratar a personas más jóvenes.

En cuanto a las tasas de paro por parentesco con la persona de referencia se contempla que, la mayor es el parentesco con hijo, que aumenta de una forma muy considerable hasta llegar casi el 50% seguido de otros parientes. La de menos tasa de paro es el parentesco con persona de referencia y con personas no emparentadas.

Sobre las viviendas familiares por número de activos y número de personas, se puede observar que, en dónde no hay ningún activo es especialmente alto y crece a un ritmo

demasiado rápido. Esto es muy preocupante que haya muchas viviendas familiares sin que ningún miembro sea activo ya que no obtendrían ingresos y, por lo tanto, ahora se están dando tantos desahucios, debido a que no pueden pagar las hipotecas de las casas por la malas concesiones de los bancos concediendo créditos a personas que solo había un activo en su casa y que perdió el empleo durante esta grave crisis. También es alto el número de viviendas familiares con un sólo miembro activo y que conlleva el riesgo de que si pierde el empleo se puede quedar sin ingresos y una vez perdido el tiempo de ayuda de subsidio por desempleo se quede sin poder pagar sus deudas. El mayor número de viviendas con activos es de dos y, sin embargo, a medida que va aumento el número de activos por viviendas va bajando de forma considerable.

Vamos a analizar por último el mercado de trabajo analizando los activos, ocupados y parados por comunidades y ciudades autónomas que, como veremos, existen unas grandes diferencias entre las regiones.

Por lo que se refiere a los activos, podemos ver que, en casi todas las comunidades crece el número de activos hasta el año 2012 que comienza a descender muy levemente. Las comunidades con mayor número de activos son Andalucía, Cataluña y la comunidad de Madrid como es de suponer ya que son las comunidades con mayor población de España. Podemos apreciar que una de las comunidades que mayor crece puede ser Canarias. Las comunidades con mayores oscilaciones es La Rioja que varía entre 150 y 160 miles de personas a lo largo de todos los trimestres. Sin embargo podemos percibir que a partir del año 2013 en el tercer trimestre empieza a descender la población activa de casi todas las comunidades autónomas.

En el apartado de los ocupados podemos observar que crece a un ritmo considerable en todas las comunidades autónomas hasta el tercer trimestre de 2013 que empieza a descender aunque levemente. Desde el tercer trimestre de 2013 hasta el primer trimestre de 2014, más o menos se mantiene el número de parados en todas las comunidades y una vez pasado éste período empieza a descender de manera considerable en todas las comunidades. Sin embargo, podemos ver que la comunidad en donde más crece el paro es en Andalucía, que es unas de las comunidades más afectadas por esta grave crisis. Con el descenso desde 2014 de los parados no podemos decir que mejore el mercado laboral porque también puede deberse este descenso al paso de parados a parados de larga duración o a inactivos por el efecto desanimo.

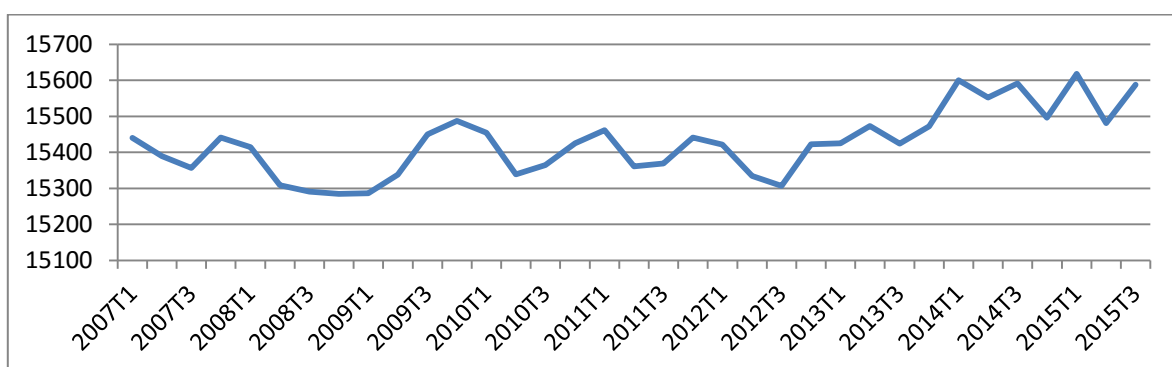
En los ocupados distinguimos cómo va bajando muy poco a poco a lo largo de los trimestres hasta llegar al año 2014 que parece que empieza a remontar los ocupados aunque muy levemente y todavía queda mucho para volver a recuperar los datos de antes de la crisis. Oteamos que una de las comunidades donde más baja la ocupación es en Andalucía y también en Cataluña con una gran pérdida de puestos de trabajos.

Acerca de las tasas de paro por comunidades autónomas percibimos que la más alta es Andalucía seguida de Extremadura. En Andalucía es la tasa que crece a un mayor ritmo llegando al último dato a doblar su tasa. Ceuta y Melilla también tiene unas altas tasas de paro. Las comunidades con menores tasas de paro son Aragón y Navarra pero éstas también aumentan bastante a lo largo de los trimestres aunque a menor ritmo que la andaluza.

Por último, en las tasas de actividad por comunidad autónoma notamos que las más altas son Baleares, Cataluña y Madrid quizás debida a que son comunidades destinadas principalmente al turismo, que es uno de los motores de nuestra economía, que hace que el sector servicios aporte una gran cantidad de activos en estas comunidades. Las más bajas se registran en Asturias y las dos ciudades autónomas.

Un apartado aparte en el mercado de trabajo es la evolución de los inactivos, que como podemos mostrar con el gráfico 11 “inactivos” que, descubrimos que es un grupo en el mercado de trabajo que presenta muchas oscilaciones a lo largo de los trimestres. Podemos mirar que se mantiene una trayectoria ascendente en el periodo estudiado quizás debido a que, como estamos en una grave crisis, muchos parados pasaron a inactivos para poder formarse mejor para poder conseguir un empleo o también debido a que muchos parados al no encontrar trabajo, pasaron a los inactivos.

Gráfico 11: Inactivos



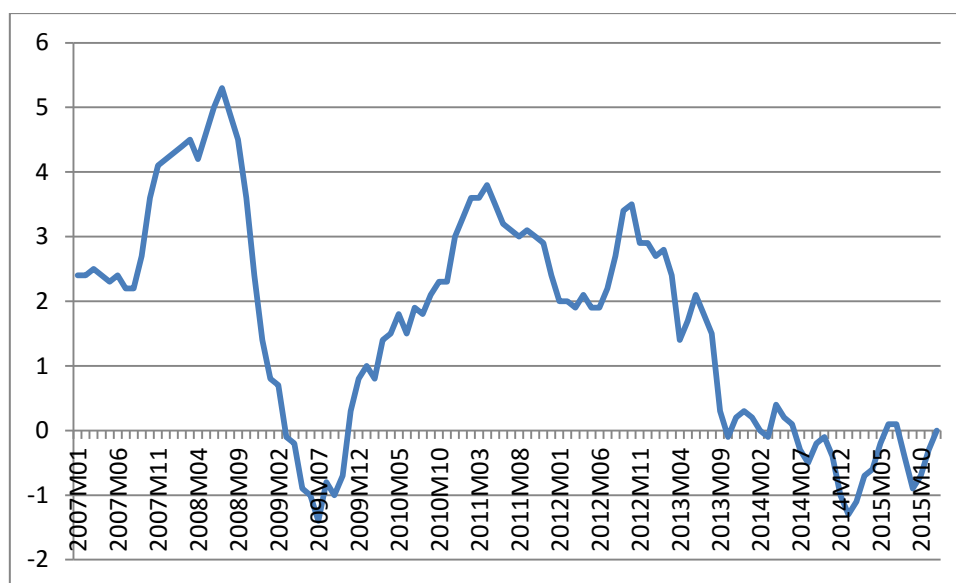
Fuente: INE (2015). Elaboración propia.



### 4.3 PRECIOS

Con el gráfico 12 “índice general de precios” podemos analizar desde el año 2007 hasta el séptimo mes del 2008 que ha subido de manera considerable el índice general de precios y a partir de este momento, como se ve que empezamos a entrar a la crisis, empezó a disminuir de una forma muy considerable hasta tocar fondo en el séptimo mes de 2009 con un menor valor de éste índice en variación anual con un valor de -1.4%. Desde este mes remontó hasta llegar el año 2011 en el tercer mes a un valor de 3,6% de variación anual. A partir de dicho mes, se produce unos altibajos hasta llegar a subir de nuevo en el año 2012 en el noveno mes. A partir de ahí, empieza a decaer de nuevo hasta llegar a valores negativos en el mes primero de 2015 que, durante este año, presenta unas grandes oscilaciones y no podemos ver si al final vuelve este índice a valores positivos, dado que ha sido un año en el que ha fluctuado mucho éste índice. Muchos economistas consideran que lo mejor es estar en situación de inflación, dado que se puede controlar mejor porque saben qué medidas se pueden aplicar para corregir la inflación, pero sin embargo revisamos que desde 2014 nos encontramos en situación de deflación y se quiere conseguir que por fin este índice vuelva a ser positivo.

Gráfico 12: Índice general de precios



Fuente: INE (2015). Elaboración propia.

Para analizar los índices nacionales de grupos especiales nos vamos a centrar en analizar los índices anuales con variaciones de medias anuales desde el año 2007 hasta el año 2015.

En cuanto al índice de alimentación elaborada, que incluye a bebidas y tabaco entre otros, vemos que desde 2007 comienza a subir hasta el año 2008 de una manera considerable pero, a partir de éste, se produce un grave descenso quizás debido a la crisis por la caída de la demanda que se produce una vez pasado el año 2008 que hace que caiga el consumo. Se mantiene estable este índice hasta la llegada de 2011 que sube levemente y se mantiene estable con algunas oscilaciones hasta que vuelve a bajar de nuevo rozando casi el 0% en el año 2014.

El siguiente punto trata de los alimentos no elaborados, que incluye a patatas, legumbres, hortalizas, pescados, carnes entre otros, se aprecia que se mantiene más o menos estable éste índice hasta llegar el año 2008, que dado que son productos de un gran umbral de consumo, como entramos en crisis, la bajada de la renta de los consumidores repercute sobre este precio que hace que baje a cifras negativas esta variación de la media anual en el año 2009. A partir de este año se comprueba que se produce un ascenso, hasta volver a valores positivos, creciendo de manera constante hasta el año 2013, que vuelve a caer hasta volver a cifras negativas. Al año siguiente se vuelve a recuperar, quizás, porque está aumentando el consumo de estos bienes que son indispensables.

En relación con los bienes industriales atendemos que mantiene una senda creciente evolucionando año a año hasta el 2012 con unas pequeñas oscilaciones salvo en el año 2009, que obtiene una variación anual negativa quizás debido a la entrada a la crisis. A partir del 2012, empieza a decaer los precios de los bienes industriales y más acusadamente a partir del año 2014, quizás debido a la constante bajada del precio del petróleo de la que España es tan dependiente. Esto se puede apreciar mejor analizando el índice de carburantes y combustibles que baja de una manera espectacular en el año 2015 con respecto al 2014 con una disminución casi del 10% en sus precios.

Con respecto a los bienes industriales duraderos podemos observar que desde el año 2007, éste se mantiene en tasas negativas con algunas oscilaciones salvo su remontada en el año 2011. Esto estuvo debido a que, como pertenecen a este grupo las maquinarias y demás, al caer de una manera considerable el sector de la construcción, acompañado en menor

medida de la industria, se produjo una reducción de la demanda de esta maquinaria que hizo que sus precios bajaran de manera considerable.

Pasando a analizar los índices de los productos energéticos como son el petróleo, la electricidad y demás, avistamos que presenta muchas oscilaciones entre grandes subidas y bajadas durante el periodo de 2007 a 2013. A partir de este último se muestra un descenso hasta el último dato disponible que es el 2015, quizás debido sobre todo a la bajada del precio del petróleo de la que España importa en grandes cantidades.

Especial atención tiene el índice general sin carburantes ni combustibles que, quitando estos productos de la que España es tan dependiente, se muestra que aumenta ligeramente de 2007 a 2008, aunque al siguiente año cae de manera considerable rozando casi el 0% durante dos años consecutivos. Mejoró ligeramente hasta el año 2013 pero volviendo a desacelerar este índice en el 2014 y 2015.

En el índice general sin servicios aunque con el alquiler de vivienda, se puede apreciar que una vez entrado en el año 2008 empieza a decaer el índice de precios de este grupo hasta llegar a su mínimo en el año 2009 teniendo una ligera recuperación, pero volvió a decaer a partir del 2011. En 2015 obtiene un -1,3% de variación de media anual, quizás esta enorme bajada, una vez más, esté debido a la caída de los precios del petróleo y también al de los bienes industriales.

Otro punto es los bienes industriales no duraderos dado su carácter perecedero obtiene unas grandes oscilaciones, ya que, contiene algunos productos que son básicos para los consumidores. A lo largo de los años, a pesar de la crisis, obtiene unas grandes fluctuaciones en sus precios, aunque parece que a partir del 2012 mantiene una senda descendente en sus precios.

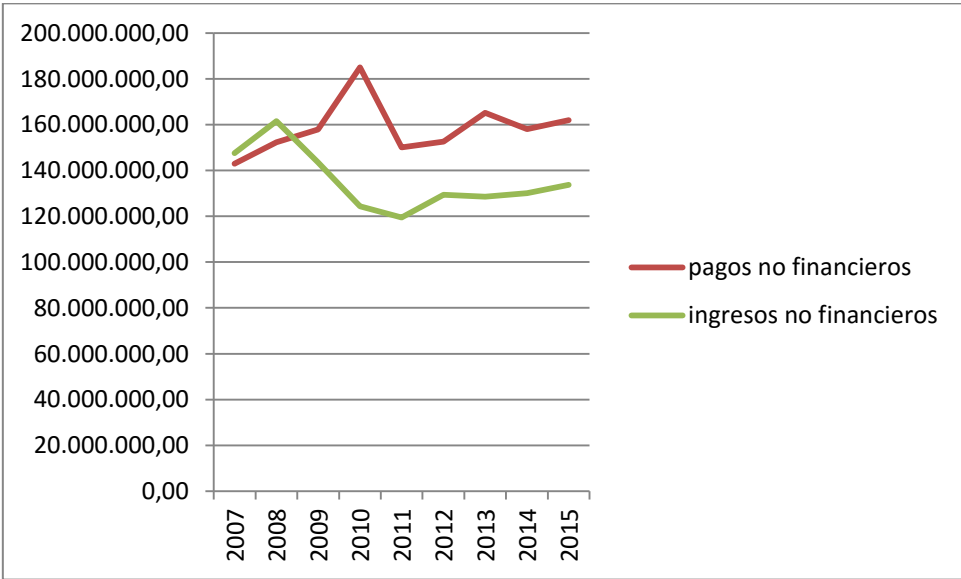
Por lo que se refiere a los bienes industriales sin energía (BINE), que está constituido principalmente por automóviles, medicamentos, textil, entre otros, miramos que se produce la caída en sus precios cuando entramos a la crisis, dado que se produce una caída del consumo, aunque remonta hasta llegar el año 2011. En este año se produce el desplome de los precios de éste grupo, quizás causado a la caída de la matriculación de coches, la caída de la ventas de las tiendas de ropa, puesto que la caída del consumo hace que los consumidores dispongan de menos renta y compren en menor cantidad y frecuencia.

En el índice de precios de los servicios ojeamos que una vez entrada en la crisis empieza a decaer el precio de este grupo, sobre todo debido a la gran crisis que afectó al sistema bancario, que hizo que estos servicios disminuyeran al igual que la entrada de turistas en España, que durante el periodo de 2008 a 2014 disminuyó el número de extranjeros que visitaban nuestro país. El turismo es uno de los principales motores de nuestra economía y ésta bajada se nota que haga que bajen los precios en hostelería, hoteles que dependen mucho del turismo.

#### 4.4 SECTOR PÚBLICO

En este apartado vamos a ver la ejecución presupuestaria del Estado a través de la liquidación desde el año 2007 hasta el año 2015. Éste último aún no está disponible la liquidación, por lo que, he tomado los datos presupuestarios.

Gráfico 13: Pagos e ingresos no financieros



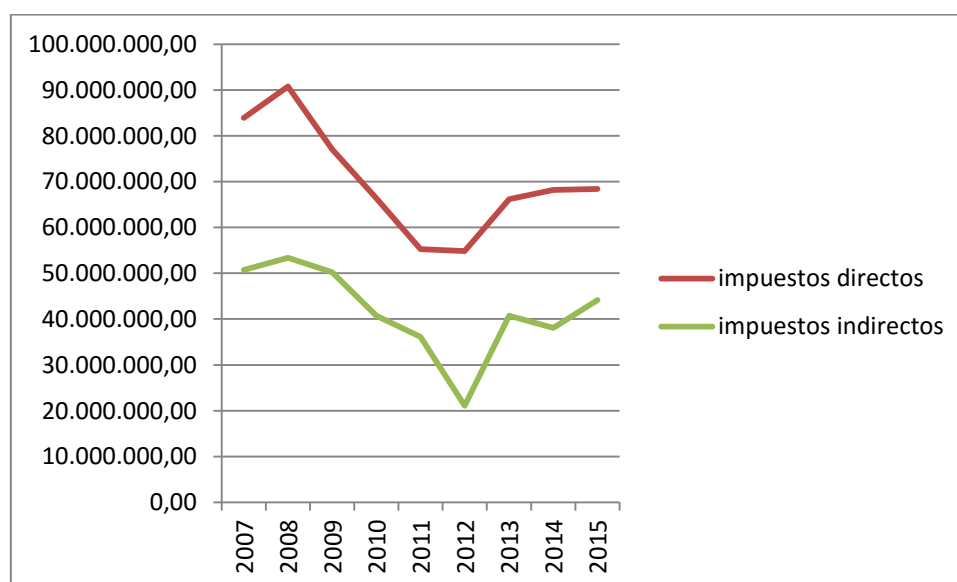
Fuente: Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas (2015). Elaboración propia.

En el gráfico 13 “pagos e ingresos no financieros” podemos distinguir en cuanto a los ingresos no financieros, que subieron desde el año 2007 hasta el 2008 que es cuando empieza la crisis económica. En la entrada en este periodo de la gran recesión, se produce una bajada de los ingresos que parece tocar fondo en el año 2011, teniendo a partir de este año, un ligero aumento pero muy lejos de los niveles llegados a 2007 y anteriores.

En cuanto a los pagos no financieros que, antes de entrar a la crisis eran menores a los ingresos, obteníamos un saldo positivo de caja. Vigilamos que, a partir de la entrada en el año del comienzo de la crisis, en 2008 se produce un gran aumento de estos gastos quizás debido a que se llevaron políticas expansivas de gasto para poder evitar la gran crisis económica, pero como divisamos lo que se consiguió fue aumentar la brecha entre pagos e ingresos no financieros provocando unos grandes déficit en saldo de caja. Parece que a partir del año 2014 se empieza a reducir ésta gran diferencia.

Adentrándonos a analizar los ingresos no financieros que están formados por los impuestos y por otros ingresos contemplamos que como se muestra en el gráfico anterior, se va produciendo año a año una bajada de los ingresos.

Gráfico 14: Impuestos directos e indirectos



Fuente: Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas (2015). Elaboración propia.

Sobre el gráfico 14 “impuestos directos e indirectos” distinguimos que van bajando paulatinamente de forma considerable hasta registrar ambos tipos de impuestos su mínimo en el año 2012, que parece ser que tras esta grave caída, se empieza a mejorar en la recaudación del Estado a través de estos impuestos hasta el último dato disponible.

Dentro de los impuestos directos, que son los más importantes dentro del apartado de los impuestos, oteamos que como entramos en la crisis en el año 2008 la destrucción del empleo y de las empresas, sobre todo del sector de la construcción que fue el más afectado

por la crisis, se produce una rebaja del impuesto de sociedades de manera considerable. Esta grave bajada de este impuesto parece remontar a partir del año 2011 con una leve mejoría.

En cuanto al Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas percibimos que, una vez entrada en la crisis, se produjo una bajada del consumo que hizo que bajara a la vez la renta de las personas al quedarse sin empleo, por lo que, tuvieron que pagar menores impuestos sobre su renta física.

Por contrario, notamos que en el apartado de otros, dentro de los impuestos directos, que está formado por el impuesto de sucesiones y donaciones, impuesto sobre el patrimonio, cuotas de derechos pasivos entre otros, descubrimos que a pesar de entrar en la crisis se produce un aumento de estos impuestos hasta el año 2012 y después comienza a bajar aunque más levemente. Esta subida de estos otros impuestos directos no están tan vinculados al consumo dado que pertenecen al patrimonio de los consumidores y esto apenas afecta a que consuman más o menos productos.

Analizando el apartado de impuestos indirectos revisamos que la entrada a la crisis, afectando a la renta de las personas, hizo que se produjera un efecto desánimo en la compra de los bienes y servicios repercutiendo directamente en el IVA, que como vemos desde el 2008, baja de una manera muy considerable hasta el año 2012, puesto que los consumidores desconfiaban en la crisis y preferían mantener los ahorros antes que gastar el dinero en artículos que no fueran de primera necesidad. A partir del 2012 se produjo un gran ascenso manteniéndose constante su valor hasta el año 2015, que parece mejorar levemente quizás debido al aumento de la demanda interna.

En cuanto al impuesto sobre artículos especiales que dentro de éste está formado por el alcohol, tabaco, hidrocarburos, entre otros, atendemos que se produce un descenso de la misma manera que lo hace el IVA. Este descenso está debido también por la bajada del consumo y al ser estos productos considerados no básicos los consumidores redujeron su demanda por lo que se recaudaba menores ingresos.

En el apartado de otros impuestos indirectos también evoluciona de una manera similar a los otros impuestos. Este impuesto está formado por impuestos sobre la prima de seguros, impuesto sobre actividades del juego y otros, su bajada durante el periodo de 2008-2013 quizás esté debida a que se produjo una bajada del número de matriculaciones de coches y, por lo tanto, se redujeron los seguros en vehículos y también los seguros en el hogar. Dado

que los consumidores, ya una vez explotada la burbuja inmobiliaria no compraban viviendas, se redujo el número de pólizas de seguros.

Sobre el apartado de otros ingresos avistamos que se produce un aumento hasta el año 2012 aunque con algunas oscilaciones entre ese período. En este apartado está incluido por las tasas, precios públicos, transferencias corrientes, ingresos patrimoniales y otros que, como ojeamos estos impuestos, al ser precios públicos, el estado produjo una subida de estos impuestos para poder recuperar los ingresos del Estado, sobre todo en el de las tasas universitarias que año tras año han ido subiendo de manera progresiva.

El siguiente punto trata de los pagos no financieros. observamos que el ascenso producido entre el 2007 y el 2010 está más debido al aumento del gasto en personal público que se ofertaba desde el Estado.

También contribuyó al crecimiento de los pagos no financieros, el aumento de los intereses del Estado, dado que mucha gente compraba bonos y letras del tesoro que luego el Estado tenía que devolverlo a unos tipos de intereses fijados. Desde el 2010 hasta el 2012 se produce una bajada de los pagos no financieros quizás debidos a las políticas restrictivas llevadas por el gobierno para recortar los gastos, recortando sobre las transferencias corrientes, debido a la reducción del empleo extranjero en España que hacían que descendieran las remesas de estos hacia su familia situada en España.

También se produjo un gran descenso de las inversiones reales del Estado, sobre todo en infraestructuras, que comienza a invertir cada vez menos para poder limitar los gastos. Por último, se produjo un gran descenso de las transferencias de capital.

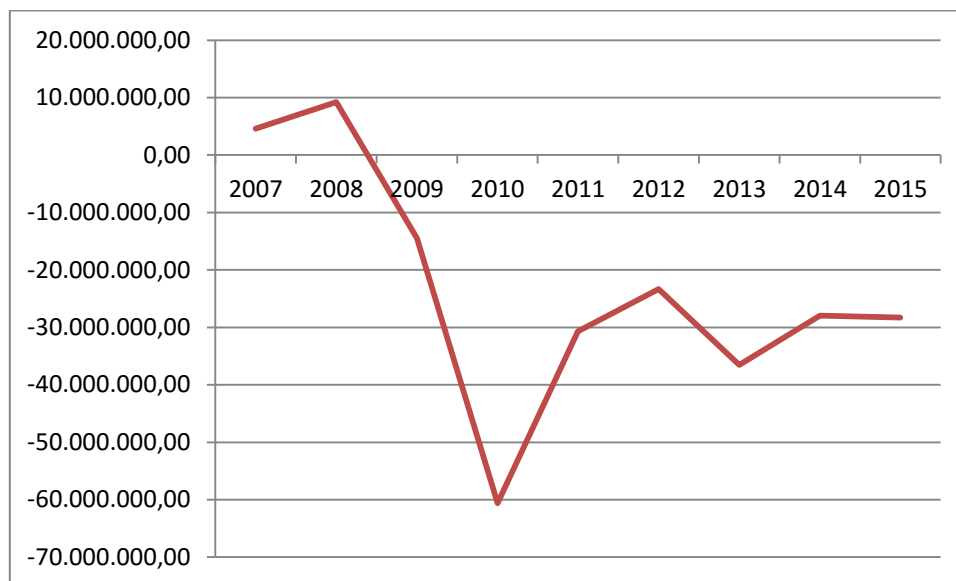
El ascenso del gasto desde 2012 hasta 2015 puede estar debido sobre todo a que, como ya se veía la luz al final del túnel, se podía llevar un aumento de los pagos no financieros, basados en el aumento de los intereses, quizás debido al rescate bancario que solicitó España para salvar al sector bancario de la grave crisis que estaba afectando a este sector.

La mejoría en las transferencias corrientes se puede notar quizás debido al mayor empleo de población extranjera que hace que aumenten las remesas y el aumento de las transferencias de capital. Sin embargo, en este período desciende en gasto en personal quizás debido al recorte en personal público del Estado y al recorte en el número de plazas públicas

y también un descenso de los intereses. Se mantiene durante todo el periodo estudiado más o menos el mismo valor de los pagos en compras y de los fondos de contingencia.

La suma de los ingresos no financieros junto con los pagos no financieros nos da el resultado del saldo de caja en la que podemos reflejar mejor su evolución a partir del gráfico que muestro a continuación.

Gráfico 15: Saldos de caja



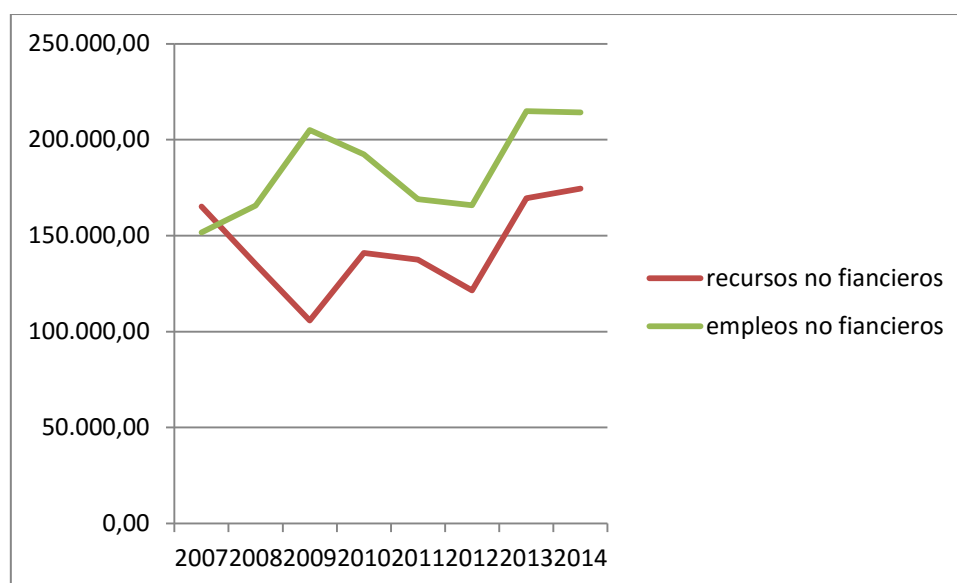
Fuente: Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas (2015). Elaboración propia.

En relación con el gráfico 15 “saldos de caja” se muestra que el saldo de caja pasó de un saldo positivo en 2007 a ir descendiendo paulatinamente hasta llegar a su gran caída en el año 2010 por ese recorte en los impuestos que se produjo por la caída de la demanda interna y por la expansión del gasto no financiero. A partir de ese año, empieza a mejorar levemente este saldo aunque con algunos altibajos a lo largo de los años pero aún en el 2015 nos encontramos con un saldo negativo de caja que será difícil poder volver al periodo anterior de la crisis con un saldo positivo.

En el apartado de pro memoria podemos analizar que está compuesto por los recursos no financieros y los empleos no financieros. A través del siguiente gráfico podemos observar la evolución de estas dos magnitudes.



Gráfico 16: Recursos y empleos no financieros



Fuente: Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas (2014). Elaboración propia.

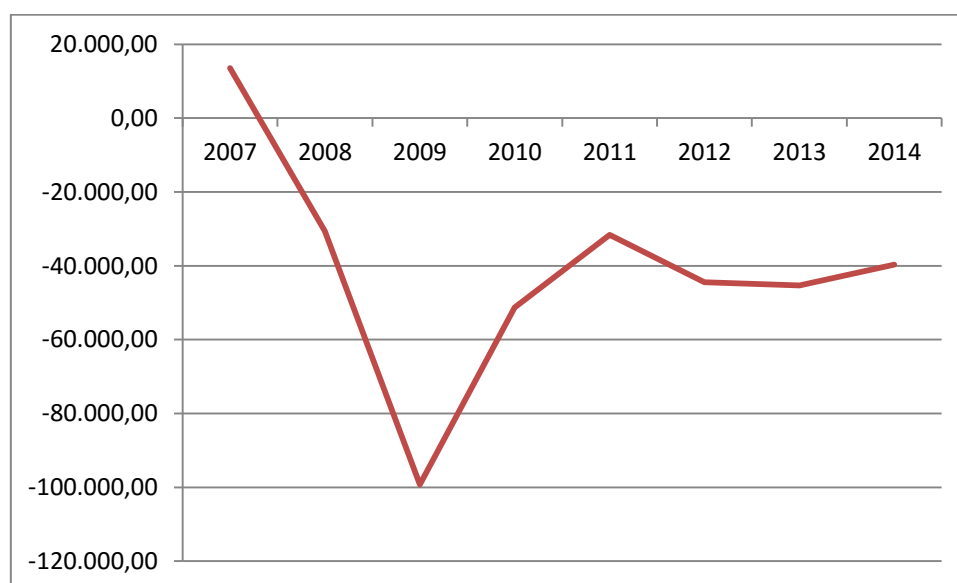
Por lo que se refiere al gráfico 16 “recursos y empleos no financieros” los recursos no financieros, que están formados por los recursos corrientes como la producción de mercado, los pagos por otra producción de no mercado, la producción para uso final propio, intereses y demás, podemos ver que disminuyó desde el año 2007 hasta el 2009. Esto puede estar debido, sobre todo, a lo comentado anteriormente por el descenso de los impuestos tanto directos como indirectos como por la bajada de la producción debido a la entrada en la grave crisis y también por la bajada de los recursos de capital. En el año 2010 parece remontar los recursos no financieros pero esta mejoría no tardó en caer ya que al año siguiente volvió a bajar de forma consecutiva hasta el 2012. También podemos añadir la bajada de las transferencias de capital. Desde el 2012 hasta el actual año 2015 podemos notar que su ascenso está debido a que parece que aumenta los ingresos por la vía de la mejora de los impuestos, la bajada de las inversiones entre otros aspectos comentados anteriormente.

Analizando los empleos no financieros, que están formados por la remuneración de asalariados, consumos intermedios, subvenciones a la producción, intereses formando los empleos corrientes y la formación bruta de capital fijo, variación de existencias y otros, entre los empleos de capital. La subida de los empleos no financieros desde 2007 hasta 2009 está debida sobre todo al aumento del personal público, el aumento de los intereses entre otros aspectos. La bajada desde 2009 hasta 2012 quizás esté debida a la bajada de la producción desde el lado de vista de la demanda con la bajada de la formación bruta de capital fijo como

comentamos anteriormente. Finalmente, la subida desde 2012 hasta el actual año 2015 esté debida al recorte de personal público, el recorte a las subvenciones a la producción entre otros aspectos.

Sumando los recursos no financieros y los empleos no financieros llegamos a analizar la capacidad o necesidad de financiación del Estado, en la que podemos apreciar su evolución a partir del siguiente gráfico.

Gráfico 17: Capacidad o necesidad de financiación



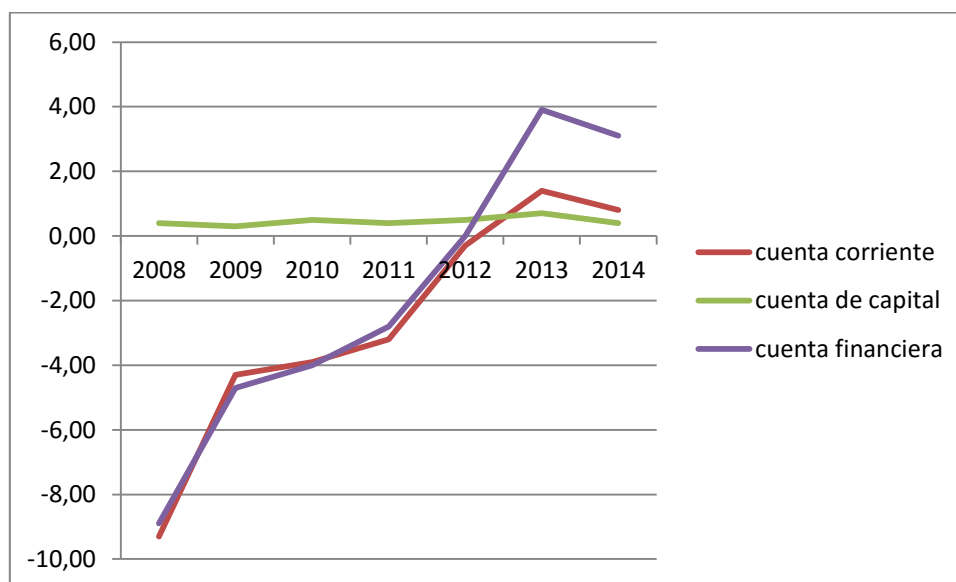
Fuente: Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas (2014). Elaboración propia.

Acercas del gráfico 17 “capacidad o necesidad de financiación” la entrada a la actual crisis provocó que se pasara de una situación de capacidad de financiación, que era tan positiva para nuestra economía, a la gran caída que provocó la entrada a esta crisis hasta llegar a su mínimo histórico en el año 2009 rozando los 100 mil millones de euros. A partir de dicho año se ve que empieza a mejorar levemente aunque sin salir de una situación de necesidad de financiación en el año 2011. A partir de dicho año baja nuevamente y se mantiene constante al siguiente año. Después de 2013 remonta este valor negativo y mejora levemente pero aún nos encontramos en una situación de necesidad de financiación que será difícil poder corregir en los siguientes años, aunque parece que dado los niveles económicos, parece mostrar que en los siguientes años se podrá salir de esta situación tan negativa de necesidad de financiación.

## 4.5 SECTOR EXTERIOR

Con los datos extraídos del Banco de España en porcentaje del PIB de la balanza de pagos de nuestro sector exterior, analizaremos la cuenta corriente, cuenta de capital y cuenta financiera.

Gráfico 18: Saldos de las cuentas de la balanza de pagos



Fuente: Banco de España (2014). Elaboración propia.

En relación con el gráfico 18 “saldos de las cuentas de la balanza de pagos” podemos examinar cómo a pesar de la crisis por la que estamos pasando divisamos, como desde la grave caída en 2008 de nuestra balanza comercial, mostramos que, tanto la cuenta corriente como la cuenta financiera, crecen a un gran ritmo hasta volver en 2013 a valores positivos, teniendo una ligera caída en ese año pero apenas apreciable. Sin embargo, contemplamos que la cuenta de capital se mantiene más o menos estable a lo largo de este período estudiado de 2008 hasta 2014.

Pasando a analizar la cuenta corriente distinguimos que los bienes aumentan de forma considerable hasta el 2012 volviendo a caer de nuevo en los años siguientes. El aumento de los bienes quizás esté debido a que como se depreció el euro, por la entrada a la crisis, el aumento de las importaciones hizo que aumentara esta balanza durante la crisis. Sin embargo, oteamos que esta caída, después de 2012, puede estar debida a que, como somos un país caracterizado por ser tan dependiente de importar productos, vuelva a caer en la balanza de pagos tras la recuperación de la crisis dado que estamos consumiendo más.

Analizando ahora los servicios percibimos que dentro de éste, el principal sector es el de turismo y viajes, dado que es uno de los sectores que más tira de nuestra economía y el que mayor peso tiene en ésta. Vemos que a pesar de la crisis este sector aumentó durante el período estudiado, dado que España es uno de los países que registran grandes cantidades de turistas que vienen a visitar nuestro país, sobre todo en la época de verano, por nuestro buen clima y playas que existen. Los turistas también se han visto motivados a venir a España puesto que es un país que tiene los precios más bajos que el resto de economías europeas y la depreciación del euro ayuda a que vengan turistas del resto de Europa, aunque cada vez hay mayor afluencia de turistas rusos y chinos a nuestro país.

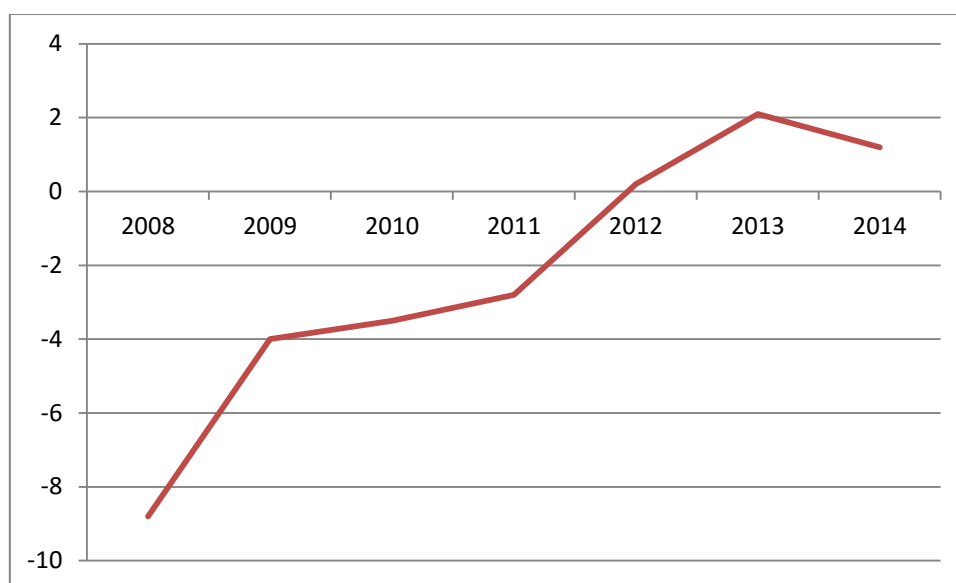
Examinando el apartado de otros servicios notamos que mantiene, aunque levemente, una mejoría con el paso de los años, quizás pueda estar debido a la mejora en los servicios como el transporte, telecomunicaciones e informáticos aunque este crecimiento se ralentiza por el sector bancario y el de la construcción que estuvo muy afectado por la crisis.

El déficit de la balanza de rentas primarias ha ido mejorando con el paso de los años quizás debido a la mejora de la inversión dado que el resto se mantiene más o menos estable. Esta mejora de la inversión quizás esté causada a la bajada de los tipos de interés de nuestras deudas y a que cada vez nuestros socios extranjeros ven una mejor oportunidad para invertir en nuestro país. En cuanto a la renta secundaria podemos ver que más o menos se mantiene estable a lo largo de este periodo.

Sobre la balanza de capital descubrimos que aumentó muy poco, aunque esta evolución apenas es apreciable. En 2014 ha caído unas décimas quizás debido a la bajada de las transferencias de capital.

Con la suma de la cuenta corriente y la cuenta de capital podemos mirar nuestra capacidad o necesidad de financiación. Como bien podemos ver con el gráfico 19 “capacidad o necesidad de financiación”, durante la crisis hemos tenido una gran necesidad de financiación que nos ha lastrado el crecimiento del PIB, siendo en 2008 un valor muy bajo con un -8.8% del PIB. Sin embargo, atendemos que esta gran necesidad de financiación va disminuyendo año tras año hasta alcanzar en 2012 un valor de un 0.2% del PIB español. A partir de este año, empezó a crecer la capacidad de financiación siendo un signo claro de que estamos saliendo de la grave crisis aunque en 2014 se muestra un ligero descenso.

Gráfico 19: Capacidad o necesidad de financiación



Fuente: Banco de España (2014). Elaboración propia.

Por último, estudiando la cuenta financiera, avistamos que en el apartado del excluido del banco de España decrecen de manera considerable las inversiones directas en 2009 por la falta de confianza de nuestros socios extranjeros, que redujeron las inversiones en nuestro país por la grave crisis que nos afectaba. A partir de este año, ojeamos que evolucionan favorablemente hasta el 2012 volviendo a valores positivos y especialmente alto en el año 2012. Al año siguiente se refleja otra caída en el 2013 aunque al año siguiente vuelve a mejorar. Esta mejoría quizás esté debida a la bajada de los costes de financiación y a que cada vez más los países extranjeros ven mejor oportunidad invertir en nuestro país. Igual evolución siguen las inversiones de cartera aunque ofrecen mejores resultados que las inversiones directas.

En cuanto a otras inversiones que la conforman los préstamos, repos y depósitos observamos que van decreciendo en mayor medida hasta registrar un gran saldo positivo en el año 2011. La caída a partir de este año puede estar debida al rescate bancario en 2012, que hizo que se redujera de manera considerable la concesión de créditos y de préstamos por parte del sector bancario, que estuvo muy afectado por la crisis y esto hizo que muchos inversionistas extranjeros abandonaran las inversiones en nuestro país. Parece que en 2014 se reduce esta gran cifra negativa registrada en el 2013 quizás como síntoma de la mejora de la economía y de la subida de las cotizaciones en bolsa española y la bajada de la prima de riesgo atrayendo

a los inversores extranjeros a nuestro país. Los derivados financieros han fluctuado mucho a lo largo de los años.

Analizando ahora los datos del banco de España divisamos que las reservas han aumentado hasta el año 2011 aunque esta mejoría se desaceleró hasta el año 2013 con una leve caída aunque sin caer en valores negativos. Especial atención merece nuestra posición neta frente al eurosistema que como vemos desciende muy bruscamente hasta el año 2012, con un valor negativo del -15.4% del PIB, que hizo que lastrara el crecimiento de la cuenta financiera. Este gran descenso estuvo provocado quizás porque nuestra economía estuvo gravemente afectada por la crisis y nos distanció mucho de nuestros socios europeos lastrando nuestra balanza de pagos como un país muy deudor.

## **5. CONCLUSIONES**

Podemos concluir que, con el período estudiado de 2007 hasta 2015, en todos los datos de los cinco bloques estudiados, se produce un descenso de manera considerable de todos los valores económicos hasta la llegada de 2014, que parece que es el año de recuperación económica con la mejora de los datos en el 2015, creciendo todos sus valores de forma considerable. La caída desde 2007 de nuestro PIB, con una leve mejoría en el año 2010, nos muestra que durante muchos trimestres consecutivos hemos estado en una gran crisis económica a la que muchos autores lo han denominado la gran recesión.

Mirando el PIB desde el punto de vista de la demanda contemplamos como en dicho período bajó de manera considerable el consumo, al igual que la formación bruta de capital fijo, sobre todo en el sector de la construcción. Como apuntamos, es una de las causas de esta grave recesión, al igual que la del sector bancario que bajaron sus servicios de forma considerable debido a la gran deuda que tenían los bancos de sus clientes que no podían afrontar el pago de sus deudas, sobre todo hipotecarias por la gran concesión de hipotecas, sin revisar el estado de solvencia de los clientes.

El sector bancario tuvo que ser rescatado con fondos europeos rozando casi los cien mil millones de euros en el 2012 para poder rescatar nuestro sector bancario que tan afectado estuvo por la grave crisis española.

También percibimos que nuestras exportaciones e importaciones se vieron mermadas por la grave crisis bajando su tasa de crecimiento a valores muy negativos durante el período de 2007 hasta 2014.

Con los datos del mercado de trabajo notamos que estuvo muy afectado por la crisis económica del período de 2007 hasta 2014 con la destrucción de un gran número de empleos, que hizo que España sea uno de los países con las tasas de paros más alta del mundo. España durante este período, fue la tasa de paro que más creció con respecto a sus vecinos europeos y de las grandes economías mundiales, algo muy similar con la tasa de paro de Grecia que ha tenido varios rescates bancarios durante la crisis para salvar a su economía de la grave crisis afectada en este país. Distinguimos que los parados aumentaron muy rápidamente hasta llegar a su punto máximo del año 2013 con una tasa de paro demasiado elevada que hacía que muchos sectores perdieran un gran valor añadido como explicamos anteriormente, sobre todo en el sector de la construcción.

Todo eso se tradujo en un descenso del número de ocupados en España en dicho período que disminuyó de manera considerable hasta recuperarse en el año 2014. Percibimos como nuestro mercado de trabajo sigue caracterizándose una vez más por la discriminación por razón de sexo que existe en España, que como vemos la tasa de paro de mujeres es superior a la de hombres. Si cabe decir que, año tras año, se va estrechando esta diferencia por razón de sexo, pero aún queda un largo camino hasta que el mercado de trabajo funcione con igualdad entre hombres y mujeres. Como notamos, los ocupados de 16 a 19 años, que quizás por su falta de cualificación, tienen menores oportunidades para buscar empleo, al igual que pasa con los mayores de 55 años que, dado que muchos pueden proceder del sector de la construcción, vean muy difícil acceder de nuevo al mercado de trabajo por su elevada edad.

Descubrimos que en el mercado de trabajo uno de los mayores hándicap de éste son que el grueso del empleo se encuentra en el sector privado dado que en el público hay un menor número de ocupados, debido quizás a la falta de oferta de empleo público.

El empleo en jornada a tiempo completo es inferior al de tiempo parcial dado que en España existe una gran cantidad de empleo a tiempo parcial, quizás porque uno de nuestros motores de nuestra economía es el sector servicios y dada su temporalidad, se prefiere contratar a empleados a tiempo parcial.

En España como revisamos, existe un gran número de viviendas familiares con ningún miembro activo esto es algo muy preocupante, dado que no obtienen ingresos, por lo que, no pueden hacer frente a sus deudas. Atendemos cómo hay muchos casos de desahucios porque al no tener recursos, sobre todo para no pagar la hipoteca, son expulsados de sus casas por lo que éstas pasan a ser propiedad del banco como forma de pago de la deuda que tiene con sus clientes.

Atendiendo al bloque de los precios se muestra que el índice general de precios durante la crisis cayeron de manera drástica hasta el año 2009, con un caída de su valor bastante grave. Mejoró al año siguiente pero en 2014 volvió a caer a valores negativos. Los economistas temen más a una caída de los precios que a la subida dado que disponen de muchas herramientas para corregir la inflación y poder controlarla a que se produzca la situación contraria, con deflación, que no hay demasiadas herramientas para poder corregirlo. Con la caída del consumo como comentamos anteriormente se produce una gran bajada de los precios de alimentación elaborada y, por el lado de la no elaborada, se mantienen más o menos estables debido a que son productos de gran necesidad para subsistir.

Los precios de los bienes industriales bajan de manera considerable debido sobre todo a la caída del sector de la construcción ya que no se compraba maquinaria y demás objetos industriales necesarios para este sector porque las empresas constructoras quebraron.

Los precios de la energía son muy variables dado que presenta unas grandes oscilaciones de sus precios a lo largo de los años pero quizás, se ve un descenso a partir del año 2015, debido sobre todo a la bajada del precio del petróleo de la que España es tan dependiente y por la aparición de productos sustitutivos menos contaminantes y que parecen ser más baratos y con una mayor durabilidad. También los precios de los servicios cayeron durante el período de crisis debido sobre todo al menos número de visitantes a nuestro país y al desplome sobre todo del sector servicios.

Pasando al sector público ojeamos que, antes de la crisis, nuestro ingresos no financieros eran superiores a los pagos no financieros pero una vez entrado en el 2010 observamos que esta situación se invierte produciéndose una gran diferencia entre ambos en el año 2011. A partir de dicho año la diferencia se empieza a reducir aunque todavía queda mucho camino para llegar a que los ingresos sean mayores que los pagos.



La disminución de los ingresos quizás esté debida a la bajada de los impuestos tanto directos como indirectos por la caída del consumo. Por lo que con esto podemos ver que el saldo de caja a partir del año 2009 empieza a ser negativo y llega a su mínimo histórico en 2010 teniendo una mejoría con el paso de los años pero queda mucho camino hasta volver a reconvertirlo en positivo.

Algo parecido a los ingresos y pagos no financieros es el caso de los recursos y empleos no financieros que al igual que estos en 2008 se reinvierte. Los empleos son muchos mayores a los recursos que año tras año se va reduciendo la diferencia entre ambos aunque todavía queda un margen para que se vuelva a invertir. Con la suma de los recursos y los empleos divisamos la capacidad o necesidad de financiación que tiene un patrón similar ya que desde 2007 hasta 2009 decrece de manera muy brusca y no llega a superar con la mejoría del paso de los años a los valores positivos que había antes de la crisis.

Por último, con el sector exterior, contemplamos que tanto la cuenta de corriente como la financiera en 2008 con la aportación al PIB, estaban en negativo sus tasas de variaciones, pero año tras año han ido mejorando hasta llegar el 2012 a valores positivos. En 2014 se produce un cierto descenso de ambas cuentas. Con la cuenta de capital se mantiene más o menos estable a lo largo de los años sin llegar nunca a valores negativos. Con la suma de cuenta de corriente y la cuenta de capital distinguimos la capacidad o necesidad de financiación que, desde su valor negativo de 2008, ha ido mejorando con el paso de los años hasta llegar a 2012, con un valor positivo que parece aumentar con el paso de los años. Esta mejoría quizás esté causada a la mejora del sector del turismo que es uno de los principales motores de nuestra economía y por la mejora de la renta primaria con el paso de los años. Finalmente con la cuenta financiera por la mejora de las inversiones, sobre todo en inversiones de cartera y también por las reservas, se muestra su favorable evolución al paso de los años.

Analizando los dos últimos años, 2014 y 2015, vemos cómo todos los agregados del PIB, tanto del punto de vista de la oferta como de la demanda, suben de manera considerable sobre todo en el 2015 algo muy significativo pero aún están en valores absolutos por debajo de antes de la llegada de la crisis.

Percibimos cómo se van recuperando el sector de la construcción y el sector bancario puesto que sus valores añadidos brutos son los que más crecen. El sector de la construcción

viene con esta mejora porque como llegó al tope de destrucción de empleo ya no podía bajar más, puesto que, lo único que quedaba era que remontara su valor añadido bruto y el empleo en este sector. observamos que éste signo también de la mayor evolución de nuestro PIB es el gran crecimiento también del sector servicios ya que cada vez visitan nuestro país un mayor número de turistas y el sector servicios es el gran motor de nuestra economía y un importante volumen para el PIB español.

Analizando ahora el mercado de trabajo vemos que, sobre todo en el 2015, se produce un descenso espectacular del número de parados y con efecto a una gran bajada de la tasa de paro, quizás gracias a la reforma laboral llevada a cabo por el gobierno. Vemos que sigue existiendo razón de discriminación por sexo en nuestro mercado laboral aunque la diferencia entre sexos se va estrechando poco a poco. Mirando los parados por sectores divisamos que donde más baja en estos dos años es en servicios y construcción.

Percibimos que los ocupados desde 2014 empiezan a remontar aunque todavía están lejos de los niveles anteriores a la crisis. Sin embargo, notamos que en los activos presenta grandes oscilaciones entre los trimestres de estos dos años por lo que no podemos decir que aumente o disminuye, habría que ampliar la serie para poder ver su tendencia a largo plazo.

Estudiando los precios descubrimos que durante estos dos últimos años presenta unas oscilaciones a lo largo de los meses, pero se puede observar una tendencia a la baja de los precios sobre todo en energía por la gran bajada de los productos energéticos, sobre todo en carburantes y combustibles. También atendemos cómo en alimentación elaborada y no elaborada sigue una trayectoria ascendente en estos dos últimos años. También sigue una evolución de los precios sobre todo en servicios quizás debido al aumento de los precios de la hostelería y de la mayor llegada de turistas a nuestro país.

Podemos ver que el aumento de los ingresos no financieros, sobre todo por la mayor recaudación del Estado vía impuestos, se combina con esa apreciable bajada de los pagos no financieros que hace que el saldo de caja haya disminuido aunque todavía muy levemente y lejos de los niveles anteriores a la crisis. Vemos como los recursos han aumentado de manera considerable y hace que la necesidad de financiación baje con el paso de los años, puesto que, los empleos se mantienen más o menos estables.

Estos aumentos no se traducen en el sector exterior que durante 2014 han bajado las tres cuentas tanto corriente como de capital y financiera por lo que esta mejoría de la

economía no se puede mirar en este bloque económico pero habría que esperar a los datos de 2015 para ver si aumentan dichas cuentas, puesto que, el año 2015 es el año donde más crece todas las magnitudes económicas.

## **6. BIBLIOGRAFÍA**

Arellano, M. y Bentolila, S. (2009), “La burbuja inmobiliaria: causas y responsables”,  
[www.cemfi.es](http://www.cemfi.es)

“Balanza de pagos de España” <http://www.bde.es>

Banco de España (2009), capítulo 2: “La crisis y el crecimiento potencial de la economía española”, informe anual, pp. 41-62.

“Ejecución presupuestaria de España, liquidaciones” <http://www.igae.pap.minhap.gob.es>

Fuentes Quintana, E. (1993), España, economía, capítulo 1: “Tres decenios largos de la economía española en perspectiva”, editorial Espasa Calpe, Madrid, pp.17-67.

Jordán J. M. (2013), Economía de la Unión Europea, editorial: Civitas-Thomson Reuters, Madrid, pp. 245-283.

López Domínguez, I. “Crisis subprime” editorial Expansión.com.

Martínez, A. (2010), “Estructura institucional del sistema financiero español”,  
[cienciasempresariales.info](http://cienciasempresariales.info).

Myro, R. (2011), Lecciones de economía española, capítulo 2: “crecimiento económico y cambio estructural”, editorial Aranzadi, Navarra pp.38-45.

“Qué significa el Euribor” <http://es.euribor-rates.eu/>

“Qué significa el sflsh” <http://www.ipcblog.es/>

“tasas de paro” <http://ec.europa.eu/eurostat>

[www.ine.es](http://www.ine.es)